МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВОЕННО-МОРСКОЙ САЛОН

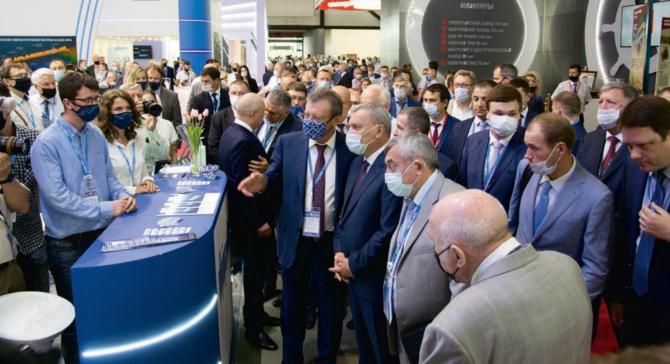
INTERNATIONAL MARITIME DEFENCE SHOW

St. Petersburg, Russia 23-27 June, 2021

№ 2-3 (35-36) 25.06.2021











Минпромторг Российской Федерации

РОССИИ

«Морской салон»

Министерство обороны Российской Федерации







of Russia

Министерство

иностранных дел

12.00

12.00 - 14.00





Федеральная служба

по военно-техническому

сотрудничеству





Ministry of Industry and Trade of Russia

МИНПРОМТОРГ УСТРОИТЕЛЬ

EXHIBITION OPERATOR

Morskoy salon

LLC

000

Russian Federation Defence Ministry

Ministry of Foreign Affairs

«Рособоронэкспорт»



Rosoboronexport **JSC**

ОФИЦИАЛЬНЫЙ СПОНСОР



ОРГАНИЗАТОР

ORGANISED BY

СПОНСОРЫ **SPONSORS**







ПРИ УЧАСТИИ

SUPPORTED BY

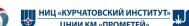














10.00-18.00

11.00-13.00

10:00-18:00

10.00-18.00

10.00-18.00

10.00-17.00

10.00-17.00

25 ИЮНЯ, ПЯТНИЦА

10.00-18.00 Работа экспозиции «МВМС-2021» для специалистов МКВЦ «ЭКСПОФОРУМ» 10.00-18.00 Посещение мест стоянки боевых кораблей и катеров, принимающих участие в «МВМС-2021» Морской порт «Пассажирский порт Санкт-Петербург», проспект Крузенштерна, 18 10.00-18.00 XI международная конференция «Военно-морской флот и судостроение в современных условиях» NSN'2021

МКВЦ «ЭКСПОФОРУМ». Зал Н9, Н10 РІМ-ФОРУМ 2021 «Управление жизненным циклом изделий судостроения. Информационная поддержка» МКВЦ «ЭКСПОФОРУМ». Зал Н4, Н8

Конференция «Значение технологий ИЛП для эффективного управления технической готовностью кораблей ВМФ» МКВЦ «ЭКСПОФОРУМ». Зал Н23

25 JUNE, FRIDAY

Exposition hours for specialists EXPOFORUM

Visit to berths of warships and boats participating in IMDS-2021 10:00-18:00 Passenger Port of Saint Petersburg Kruzenshterna prospekt, 18 10.00 - 18.00 **XI International Conference Navy** and Shipbuilding Nowadays NSN'2021 EXPOFORUM. Hall H9, H10

10.00 - 18.00PLM-FORUM 2021Shipbuilding product lifecycle management. Information support. EXPOFORUM. Hall H4, H8 11:00-13:00 **Conference Significance of ILP technologies** for the effective management of naval vessel readiness **EXPOFORUM.** Hall H23

26 ИЮНЯ, СУББОТА

Работа экспозиции «МВМС-2021» для посетителей МКВЦ «ЭКСПОФОРУМ» Посещение мест стоянки боевых кораблей и катеров, принимающих участие в «МВМС-2021»

Морской порт «Пассажирский порт Санкт-Петербург», проспект Крузенштерна, 18

Exposition hours for visitors

10:00-18:00 **EXPOFORUM**

10:00-18:00 Visit to berths of warships and boats participating in IMDS-2021 Passenger Port of Saint Petersburg Kruzenshterna prospekt, 18

26 JUNE, SATURDAY

27 ИЮНЯ, ВОСКРЕСЕНЬЕ

Работа экспозиции «МВМС-2021» для посетителей МКВЦ «ЭКСПОФОРУМ»

Посещение мест стоянки боевых кораблей и катеров, принимающих участие в «МВМС-2021» Морской порт «Пассажирский порт Санкт-Петербург»,

проспект Крузенштерна, 18 12.00 Полуденный выстрел сигнального орудия в честь Десятого

Международного военно-морского салона «МВМС 2021» Нарышкин бастион Петропавловской крепости 12.00 - 14.00Церемония награждения участников «МВМС-2021» по номинациям

МКВЦ «ЭКСПОФОРУМ» Зал НЗ.1 **27 JUNE, SUNDAY**

Exposition hours for visitors 10:00-17:00

EXPOFORUM

Visit to berths of warships and boats participating in IMDS-2021 10:00-17:00 Passenger Port of Saint Petersburg Kruzenshterna prospekt, 18 Noon signal cannon shot in honour of the Tenth International **Maritime Defence Show IMDS-2021**

Naryshkin Bastion of the Peter and Paul Fortress IMDS-2021 Participants Awards Ceremony in many categories

Правительство

EXPOFORUM. Hall H3.1



РОСОБОРОНЗКСПОРТ



РОСОБОРОНЭКСПОРТ

НА МВМС-2021 ПРЕДСТАВИТ ИНОСТРАННЫМ ПАРТНЕРАМ ЛУЧШИЕ НОВИНКИ РОССИЙСКОГО КОРАБЛЕСТРОЕНИЯ

ROSOBORONEXPORT

TO PRESENT LATEST RUSSIAN SHIPBUILDING PRODUCTS TO FOREIGN PARTNERS AT IMDS 2021

АО «Рособоронэкспорт» (входит в Госкорпорацию Ростех) в ходе юбилейного, десятого, Международного военно-морского салона МВМС-2021 представит иностранным заказчикам новейшие образцы российской военно-морской техники, средства контроля и обороны береговой зоны. Салон проходит с 23 по 27 июня 2021 года в Санкт-Петербурге.

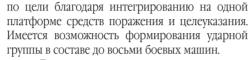
«Рособоронэкспорт – традиционный участник и спонсор Международного военно-морского салона. Поэтому на правах одного из первопроходцев мы с большим удовлетворением отмечаем качественное развитие салона, его высокое место среди ведущих мировых выставок, сообщил генеральный директор Рособоронэкспорта Александр Михеев. - Рособоронэкспорт пригласил на МВМС-2021 делегации более чем из 70 стран, и мы ожидаем серьезного стимула к развитию сотрудничества с партнерами по военно-морской тематике. Сегодня портфель заказов компании в этом сегменте составляет около 5,5 млрд долл. Он включает в себя контракты на поставку и совместное строительство кораблей и подводных лодок, поставку различного вооружения для них, средств берегового обеспечения, а также инфраструктурные проекты».

Экспозиция Рособоронэкспорта на МВМС отражает основные потребности современного рынка, ориентируя потенциальных заказчиков на приобретение наиболее востребованной продукции. На стенде компании разместятся модели большой дизель-электрической подводной лодки проекта 636, малого сторожевого корабля проекта 20382 «Тигр», дизель-электрической подводной лодки проекта 6779 "Амур 1650", малого ракетного корабля проекта 228009 «Каракурт-Э» и берегового ракетного комплекса тактического назначения «Рубеж-МЭ».

«Компания представляет на своем стенде модели наиболее востребованных образцов военно-морской техники. Например, сегодня Рособоронэкспорт прорабатывает поставку кораблей «Каракурт-Э» в 6 стран мира, а береговым комплексом «Рубеж-МЭ» предметно интересуются 8 наших иностранных заказчиков. Также мы вместе с предприятиями-производителями готовы детально презентовать партнерам натурные образцы военно-морской техники», — добавил Александр Михеев.

В рамках салона в пассажирском порту Санкт-Петербурга будут представлены новейшие образцы российской военно-морской техники, экспортные аналоги которых Рособоронэкспорт предлагает своим партнерам на мировом рынке.

- Малый ракетный корабль проекта 22800 (экспортный аналог проект 22800Э «Каракурт-Э») сопоставим по огневой мощи с кораблями класса «фрегат». Оснащен ракетной системой Club-N и многоканальным зенитным ракетно-артиллерийским комплексом «Панцирь-МЕ».
- Береговой ракетный комплекс тактического назначения «Рубеж-МЭ» позволяет одиночной машине осуществить поиск и нанесение удара



- Дизель-электрическая подводная лодка проекта 677 (экспортный аналог проект 6779 «Амур-1650») относится к последнему поколению подводных лодок, в которой применены самые передовые технологии и материалы. В состав боекомплекта входят ракеты системы Club-S, способные поражать корабли и наземные объекты противника, а также торпеды с дальностью стрельбы до 50 километров.
- Многоцелевой фрегат проекта 22350 (экспортный аналог проект 22356) высокотехнологичный корабль последнего поколения, отлично приспособленный для действий в дальней морской и океанской зоне. В состав его вооружения входят интегрированная ракетная система Club-N и 130-мм артиллерийская установка А-192М с дальностью стрельбы 22 км. Противовоздушную оборону обеспечивает многоканальный 3РК «Риф-М» с двумя типами ракет средней и малой дальности, а также два малокалиберных зенитных артиллерийских комплекса «Пальма». Малогабаритный противолодочный торпедный комплекс «Пакет-Э/НК» надежно защищает корабль от атакующих подводных лодок и торпед.
- Патрульный корабль дальней морской зоны проекта 22160 прекрасно приспособлен к решению задач патрулирования обширных морских и океанских районов, в том числе находящихся на значительном удалении от пункта базирования. На корабле размещаются палубные вертолет и два беспилотных летательных аппарата, десантно-штурмовая лодка и скоростные моторные лодки. В военное время корабль может оснащаться вооружением в модульной полезной нагрузке и решать задачи охраны прибрежных коммуникаций, военно-морских баз и водных районов
- Базовый тральщик проекта 12700 «Александрит» (экспортный аналог проект 12701) оснащен современным комплексом поиска и уничтожения мин впереди по курсу корабля и тралами. Способен эффективно решать задачи противоминной защиты военно-морских баз, исключительной экономической зоны, кораблей и транспортов на переходе морем, обнаружения и уничтожения минных заграждений, проведения противоминной разведки.

В рамках деловой программы МВМС-2021 Рособоронэкспорт проведет для иностранных партнеров презентации продвигаемых на внешний рынок российских надводных кораблей, подводных лодок, системы контроля

прибрежной зоны, а также расскажет о предложениях по индустриальному сотрудничеству в области военного кораблестроения.

Кроме того, ожидается подписание соглашений с крупными российскими производителями по совместному продвижению российской военной и гражданской морской продукции на мировой рынок.







Rosoboronexport JSC (part of the Rostec State Corporation) will present the latest models of Russian naval equipment and coastal surveillance and defense system to foreign customers during the tenth anniversary International Maritime Defense Show (IMDS 2021). The exhibition will be held from 23 to 27 June 2021 in St. Petersburg.

"Rosoboronexport is a long-standing exhibitor and sponsor at the International Maritime Defense Show. Therefore, as one of the pioneers, we are very pleased to note that the show has grown qualitatively and placed high among the world's leading exhibitions," said Alexander Mikheev, Director General of Rosoboronexport. "Rosoboronexport has invited delegations from more than 70 countries to IMDS 2021 and we expect a strong incentive to develop military-technical cooperation with partners in the naval segment. Today, the company's order portfolio in this segment stands at about \$5.5 billion. It includes contracts for the supply and joint construction of ships and submarines, the supply of various weapons for them and coastal support equipment, as well as infrastructure projects."

Rosoboronexport's exhibit at IMDS reflects the main needs of the present-day market, guiding potential customers towards the purchase the most in-demand products. Scale models of the Project 636 large diesel-electric submarine, Project 20382 Tigr class corvette, Project 677E Amur 1650 diesel-electric submarine, Project 22800E Karakurt-E corvette and the Rubezh-ME coastal defense missile system will be on display at the company's stand.

"The company showcases the most in-demand pieces of naval materiel at its stand. For example, Rosoboronexport is considering the supply of Karakurt-E corvettes to six countries, and eight our foreign customers are showing a strong interest in the Rubezh-ME coastal defense missile system. Together with manufacturers, we are also ready to present full-scale pieces of naval equipment to our partners in detail," Alexander Mikheev added.

The latest pieces of Russian naval equipment, whose export versions Rosoboron export offers to its partners on the world market, will be showcased in the Passenger Port of St. Petersburg within the Show.

- Project 22800 corvette (export version Project 22800E Karakurt-E) is comparable in firepower to a frigate and equipped with the Club-N integrated missile system and the Pantsir-ME multi-channel anti-aircraft gun/missile system.
 - Rubezh-ME coastal defense missile system en-
- ables a single launcher vehicle to search and engage a target by integrating weapon and target designation subsystems into a single platform. A strike group consisting of up to eight launcher vehicles can also be formed.
- Project 677 diesel-electric submarine (export version – Project 677E Amur-1650) belongs to the latest generation of submarines and incorporates

the most advanced technologies and materials. Its ammunition load includes Club-S missiles capable of engaging enemy ships and land targets, as well as torpedoes with a firing range of up to 50 kilometers

- Project 22350 multi-purpose frigate (export version Project 22356) is a high-tech ship of the latest generation, perfectly adapted for operations in the far sea and ocean zone. Its armament suite includes a Club-N integrated missile system and a 130-mm A-192M gun system with a range of 22 km. Air defense is provided by a Rif-M multi-channel SAM system firing two types of medium-and short-range missiles, as well as by two Palma close-in weapon systems (CIWS). A Paket-E/NK small-sized anti-submarine torpedo system reliably protects the ship from attacking submarines and torpedoes.
- Project 22160 offshore patrol ship is excellently suited for patrolling vast sea and ocean areas, including those located at a considerable distance from the home base. The ship is equipped with deck-based helicopter and two unmanned aerial vehicles, an amphibious assault boat and high-speed motor boats. In wartime, the ship can be equipped with modular weapons and protect coastwise sea lanes, naval bases and sea areas.
- Project 12700 Alexandrit coastal minesweeper (export version – Project 12701) is equipped with a state-of-the-art mine countermeasures system to search and neutralize mines ahead of its course and sweeps. It is able to effectively protect naval bases, the exclusive economic zone, ships and transports during sea passage, detect and destroy minefields, and conduct mine reconnaissance.

At IMDS 2021, Rosoboronexport will hold presentations of Russian surface ships, submarines and coastal surveillance system promoted to the external market in the course of negotiations with foreign partners, as well as talk about proposals for industrial cooperation in the field of naval shipbuilding.

In addition, agreements are expected to be signed with major Russian manufacturers on the joint promotion of Russian naval and marine products on the world market.







Интервью директора ФСВТС России Д.Е. Шугаева

- Дмитрий Евгеньевич, начиная с 2014 года, идет постоянная эскалация санкционного давления на Россию со стороны США и других западных «партнеров», причем особое внимание уделяется предприятиям и организациям, участвующим в военно-техническом сотрудничестве с иностранными государствами. Как это влияет на наших постоянных партнеров по ВТС и общий объем экспорта вооружения?

- Прежде всего хотел бы сказать, что за последние 10 лет Россия вышла на достаточно стабильный ежегодный уровень экспорта продукции военного назначения (далее - ПВН). Портфель экспортных заказов на протяжении последних лет сохраняется на уровне 50-55 млрд долларов США. В течение нескольких лет, несмотря на существование санкционных ограничений, Россия уверенно входит в число ведущих мировых экспортеров ПВН, занимая второе

Что касается санкций, то принятый в 2017 году Соединенными Штатами закон «О противодействии противникам США посредством санкций» лишь официально оформил уже многие годы проводимую Вашингтоном антироссийскую политику, направленную на нанесение максимального урона экономике России и вытеснение ее с международного рынка, включая международный рынок вооружений, где наши позиции традиционно сильны.

Сразу после принятия закона CATSA произошло незначительное сокращение количества стран, импортирующих российскую ПВН. Это в первую очередь европейские страны, сотрудничество с которыми никогда не было в приоритете российских субъектов ВТС. Вместе с тем за счет выхода российских субъектов ВТС на рынки ряда новых стран количество стран-партнеров и масштабы взаимодействия удалось сохранить на прежнем уровне.

Также мы выработали серьезную систему мер по противодействию санкционному давлению со стороны США и их союзников, которая защищает как российских производителей продукции военного назначения, так и наших иностранных партнеров. Поэтому уверенно могу сказать, несмотря на неприкрытые и грубые попытки США нарушить суверенные права независимых государств на обеспечение собственной безопасности, наша система ВТС действует с высокой эффективностью

К сожалению, в 2020 году мы столкнулись еще с одной трудностью - пандемией коронавируса, которая отразилась на экономике всего мира. Естественно, она отрицательно повлияла и на мировой рынок вооружений, в том числе на наше взаимодействие с иностранными партнерами в сфере ВТС, так как эта деятельность напрямую связана с переговорами, презентациями, показами. Пандемия минимизировала передвижения людей, что приводило к снижению динамики обмена делегациями и ограничению возможности проведения переговоров. Правительства многих стран, в том числе и России, переориентировали ресурсы на решение социально-экономических проблем, пересмотрели расходы национальных бюджетов в пользу борьбы с коронавирусом. В результате введенные в 2020 году во всем мире ограничения создали ряд технических проблем с подписанием новых контрактов.

Вместе с тем спрос на вооружение в мире не снижается. И, несомненно, возникшие сложности имеют временный характер и будут преодолеваться по мере улучшения эпидемиологической ситуации. В 2020 году все российские участники военно-технического сотрудничества смогли своевременно скорректировать формы и методы работы в новых условиях. И это позволило максимально гарантировать выполнение плановых показателей и сохранить уровень портфеля заказов на запланированном уровне.

- Одним из главных принципов российского ВТС является открытость. В чем это выражается и как влияет на экспорт российского вооружения?

- В российском подходе в сфере «ВТС нет выраженной «политической составляющей», мы исходим из того, что наше сотрудничество с партнерами должно быть «прозрачно» и предсказуемо и являлось бы взаимовыгодным.

В отличие от некоторых игроков на мировом рынке экспорта вооружения и военной техники, которые используют, так сказать, методы недобросовестной конкуренции, оказывают давление на те или иные страны при осуществлении

сделок по покупке оружия, мы открыты в сотрудничестве, и наши подходы, я бы сказал, без «камня за пазухой». Именно такой подход вместе с надежной и эффективной техникой и привлекает наших партнеров и потенциальных клиентов.

Россия исторически являлась и остается лидером в таких областях, как ракетостроение, танкостроение, производство самолетов, вертолетов, подводных лодок и надводных

кораблей, стрелкового оружия, средств радиоэлектронной борьбы и других. Во всех перечисленных секторах мы имели и имеем сейчас не только самую современную технику, но и передовые в мире разработки. Нашу технику ежегодно закупают более 50 стран. Популярностью пользуются системы ПВО, боевые самолеты, бронетанковая техника. Перечень экспортируемой продукции расширяется с каждым годом. Однако необходимо понимать очень важную вещь. Международный рынок вооружений работает по специфическим законам, во многом зависит от политической конъюнктуры, цикла перевооружений армий и т. д.

Еще один немаловажный аспект, на который хотел бы обратить внимание. При осуществлении ВТС с любым иностранным партнером наша страна всегда исходит из своих обязательств и международного права. Данная сфера деятельности находится под пристальным вниманием различных международных организаций, регулируется множеством конвенций, договоров, резолюций ООН и так далее. И мы строго придерживаемся «правил игры» и наших обязательств, выполняя все вводимые ограничения на поставку оружия тем или иным странам.

- Какова доля военно-морской составляющей в общем объеме экспорта, и каковы перспективы ее увеличения?

- Международный рынок вооружений весьма «консервативен». Ассортимент предлагаемой на нем на экспорт продукции меняется очень медленно. Это объясняется тем, что разработка, испытания, производство и принятие на вооружение военной техники - процесс, длящийся многие годы, а иногда и десятилетия.

Учитывая положительные стороны российского вооружения и военной техники, которые высоко ценятся зарубежными партнерами, наша продукция будет востребована всегда. Российская Федерация присутствует практически во всех сферах экспорта ПВН - сухопутной, военноморской, бронетанковой, авиационной техники, техники противовоздушной обороны, автоматизированных систем управления, радиоэлектроники и связи. Тем не менее для каждого государства существует ряд направлений, где они имеют наиболее передовые разработки. Наша визитная карточка – это боевая авиация и системы ПВО.

Что касается военно-морской составляющей, то ее доля традиционно в структуре экспорта российской ПВН находится в пределах 10 процентов. Анализ перспектив развития мирового рынка военно-морской техники и изучение спроса иностранных заказчиков свидетельствуют о том, что сегодня наиболее востребованы подводные лодки, сторожевые корабли различных классов, суда на воздушной подушке.

- Демонстрация экспортных возможностей российского кораблестроения, а также вооружения и военной техники является главной задачей Международного военно-морского салона, который в этом году пройдет в десятый раз. Насколько, по вашему мнению, салон является эффективной площадкой по продвижения военно-морской составляющей российского экспорта?

Международный военно-морской салон «МВМС» является основной российской площадкой, демонстрирующей достижения отечественных предприятий в области кораблестроения. Его особенность в том, что иностранные партнеры могут увидеть корабли российского производства вживую. И официальные делегации иностранных государств с большим интересом посещают суда, имея возможность, что называется, «потрогать их руками».

В рамках деловой программы салона мы всегда проводим круглые столы, презентации, которые также вызывают большой интерес у наших зарубежных гостей. Надеюсь, что «МВМС - 2021» г., так же как и ранее, пройдет на высоком уровне.



- Dmitriy Evgenievich, sanction pressure of USA and other western partners has been continuously stepped up since 2014. At that special focus is on enterprises and companies involved in military & technical cooperation with foreign states. What is the effect thereof on our long- standing partners for military & technical cooperation and total scope of armament export?

- First of all, I would mention that Russia has reached year to year stability in exporting military products. Export orders' portfolio remains to be about USD 50 - 55 bln during the recent years. Irrespectively of certain sanction restrictions Russia is steadily ranked as the major exporters of military products taking the second place over the course of

As for sanctions, Countering America's Adversaries Through Sanctions Act passed in 2017 merely formalized anti-Russian policy pursued by Washington and aimed at maximum damage to Russian economy and exclusion thereof from the international market, including arms one where we are traditionally strong.

Right after the CATSA enactment we evidenced minor reduction in number of countries importing Russian military products. First of all, these are European countries which partnership has never been the top priority for Russian companies involved in military & technical cooperation (hereinafter referred to as the MTC). Alongside with that thanks to conquering new markets by Russian MTC companies the number of partnering countries and the scope of cooperation remained the same.

Moreover, we have developed the extensive system of measures aimed at resisting sanction pressure imposed by USA and their allies. This system protects both Russian manufacturers of military products and our foreign partners. Therefore I am quite sure that irrespectively of US undisguised and clumsy attempts to violate sovereign rights of independent countries for inherent security our MTC system remains to be highly efficient.

Unfortunately, we faced another challenge in 2020 - Covid pandemic affecting the global economy. Surely, it had negative effect on global arms market, as well, including our interaction with MTC foreign partners, since these activities are directly associated with negotiations, presentation, displays. Pandemic minimized people moving thus resulting in low dynamics of delegations' exchange and limited possibilities for negotiations. Governments of numerous countries, including Russian Government, refocused their resources to the solution of social & economic challenges, revised national budgets for fighting the Covid. Finally, global limitations imposed in 2020 caused a number of technical problems with signing new contracts.

However, global armament demand remains stable. And, surely, the emerging difficulties are of temporary nature and will be overcome as the epidemiological situation improves. In 2020 all Russian participants of military & technical cooperation managed to update the formats and business practices as per the new conditions. This enabled guaranteeing the performance versus targets and keeping the planned level of order portfolio to the greatest possible extent.

- Transparency is one of the key principles of the Russian militaru & technical cooperation. What are the manifestations and the effect thereof on Russian arms export?

Interview of D. E. Shugaev, Director of the FSMTC

- Russian approach to military & technical cooperation has no prominent "political background". Transparency, predictability and reciprocity are the pillars for the cooperation with our partners.

By contrast to certain global players in arms export market exercising so-called unfair methods of competition by exerting pressure on one or another country in making arms sale contracts, we are open in cooperation and our approaches, I would say, quite evident. Such approach alongside with reliable and efficient products magnetizes our partners and

Russia has historically been and still takes the leading positions in such areas as rocket and missile engineering, tank-building, manufacture of aircraft, helicopters, submarines and surface ships, small-arms weapon, electronic warfare, etc. All the above sectors boast not only the most advanced products but globally state-of-the-art developments. Our products have been annually purchased by more than 50 countries. Air defense systems, warplanes, armored vehicles are much sought after. The list of exported products is being expanded each year. However, a very important issue shall be mentioned. The international arms market lives up to specific laws and greatly depends on political environment, army rearmament cycle, etc.

There is another important aspect to be emphasized here. Our country always relies on obligations and international law in implementing military & technical cooperation with any foreign partner. This business area is scrutinized by various international organizations, governed by numerous conventions, contracts, UN resolutions, etc. And we stick to rules by implementing all imposed limitations for arms procurement to one or another country.

What is the naval share in total export volume? What are the development trends here?

- The international arms market is quite conservative. Its range of exported products changes very slowly. This is due to the fact that development, tests, production and service introduction of military products is a process of years and sometimes decades.

Considering advantages of Russian arms and military systems being highly appraised by foreign partners our products will be always sought-after. Russian Federation covers almost all export categories of military products - land-based, naval, armored, aircraft engineering, air defense systems, automated control, electronics and communication systems. Nevertheless each country has a number of sectors with the most advanced developments. Our signature is combat aviation and air defense systems.

As for the naval content its share in Russian export of military products is traditionally within 10%. The analysis into trends of global naval market and demand of foreign customers reveals high relevance of submarines, guard ships of various classes, aircushion vehicles.

- Demonstration of export capabilities of Russian shipbuilding, as well as armament and military products is the primary goal of the International Maritime Defence Show being held for the tenth time this year. What is your opinion regarding the efficiency of the Show in terms of export promotion of Russian naval products?

The International Maritime Defence Show IMDS is the major Russian platform to demonstrate shipbuilding achievements of Russian enterprises. The peculiarity thereof is the display of full-scale Russian ships for guests and foreign partners. Official delegations visit ships with a keen interest by availing opportunity to "touch" them physically.

Within the framework of the Show business program we always arrange round tables, presentations exciting great interest with our foreign guests. I hope, IMDS-2021 will be at its highest as before.



Подводная лодка "Амур 1650"

Amur 1650 Submarine



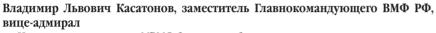
БРИФИНГ ПО СЛУЧАЮ ОТКРЫТИЯ «МВМС-2021» ДЛЯ РОССИЙСКИХ И ИНОСТРАННЫХ ЖУРНАЛИСТОВ

BRIEFING ON IMDS-2021 OPENING FOR LOCAL AND FOREIGN MASS MEDIA

Борис Анатольевич Кабаков – директор Департамента судостроительной промышленности и морской техники Министерства промышленности и торговли РФ

X Международный военно-морской салон отличается от ранее успешно проведенных девяти салонов сложной обстановкой, обусловленной санкциями и пандемией, тем не менее в нем участвуют представители 28 стран и 285 компаний, что позволяет говорить о состоятельности X юбилейного салона. Представленные экспонаты демонстрируют конкурентоспособность продукции российского ОПК и ее экспортный потенциал.

За время, прошедшее с девятого салона, судостроение, несмотря на санкции и пандемию, продолжало активно развиваться. Прирост объема гражданской продукции составил 122,7 %, что важно для решения вопросов диверсификации. Перспективная потребность страны в гражданских судах и продукции военного кораблестроения гарантирует устойчивый портфель заказов до 2035 года. По состоянию на середину июня 2021 года общий портфель заказов на суда и корабли водоизмещением от 100 тонн и выше составляет 480 единиц на сумму 4,4 трлн рублей. Сейчас в постройке находится кораблей и судов водоизмещением более 100 тонн на 3,4 трлн рублей. В 2020 г завершено 119 различных объектов гражданской и военно-морской техники водоизмещением 100 тонн и более, что почти на 23 % выше, чем в 2019 году.



Несмотря на трудности МВМС был, есть и будет, поскольку это демонстрация достижений Военно-Морского Флота РФ и главных предприятий судостроительной промышленности. Как бы ни хотелось развиваться Военно-Морскому Флоту, а корабли строит судостроительная промышленность, и ее достижения и возможности будут в полном объеме представлены на МВМС.

За 2 года страна, ВМФ и судостроительная промышленность прошли достаточно большой путь. Мы получили и освоили новые корабли различных проектов, получили новую технику, которая работает и позволяет Флоту решать поставленные задачи. Салон - грандиозное мероприятие - и все же мы не можем выставить все пополнение Флота, что пришло в последние годы. В этом году на МВМС выставлено 14 кораблей и судов: 3 пограничных катера, три береговых комплекса (2 ракетных и один комплекс разведки), особо хочу обратить внимание на то, что демонстрируются 2 малых ракетных корабля разного типа, две подводные лодки разных типов и новейший фрегат проекта 22350, оснащенный всем необходимым и способный работать как командный пункт группировки любого масштаба в любом районе мирового океана. Кроме того, демонстрируется образцы военной техники как на стендах, так и непосредственно на кораблях. Все работает, все освоено и проверено в ходе выполнения мероприятий боевой подготовки. Спасибо кораблестроителям, которые продолжают свое важное и нужное дело.

Вадим Владимирович Старцев, заместитель начальника департамента маркетинговой деятельности Рособоронэкспорта

Рособоронэкспорт является традиционным участником и спонсором Международного военно-морского салона, и на правах одного из первопроходцев мы с большим удовлетворением отмечаем качественное развитие салона, его высокое место в ряду мировых выставок. Рособоронэкспорт пригласил делегации более чем из 70 стран, и мы ожидаем серьезного стимула к развитию сотрудничества с партнерами по военно-морской тематике. Сегодня портфель заказов компании в этом сегменте составляет около 5,5 млрд долларов США. Он включает контракты на поставку и совместное строительство кораблей и подводных лодок, поставку различного вооружения и средств берегового обеспечения, а также инфраструктурные проекты. Экспозиция нашей компании ориентирует потенциальных заказчиков на приобретение наиболее востребованной продукции. На стенде Рособоронэкспорта размещены модели большой дизель-электрической подводной лодки проекта 636, малого сторожевого корабля Тигр, дизель-электрической подводной лодки Амур 1650, малого ракетного корабля Каракурт-Э и берегового ракетного комплекса тактического назначения Рубеж М-Э. Сегодня прорабатывается поставка кораблей Каракурт-Э в 6 стран мира. Береговым комплексом Рубеж М-Э предметно интересуются 8 иностранных заказчиков. В рамках деловой программы салона ожидается подписание соглашений с крупными российскими производителями по совместному продвижению российской военно-морской продукции на мировой рынок.

Владимир Иванович Королев, вице-президент по военному кораблестроению AO «ОСК»

Поздравляю всех устроителей этого прекрасного мероприятия с юбилеем и хочу еще раз подчеркнуть, что МВМС – это не только площадка для подписания контрактов, договоров, знакомств, но и, однозначно, площадка для принятия важных военно-политических решений, площадка для продвижения вперед в области военно-технического сотрудничества и строительства военно-морского флота.

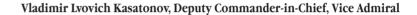
Для ОСК эти 2 года были самыми удачными. В 2020 г. корпорация сдала ВМФ рекордное количество – 9 новых кораблей и 2 корабля после ремонта и модернизации. Это лучшие показатели ОСК с момента образования в 2007 г. Доля гражданского судостроения в части прибыли составляет 21 %, сдано 19 гражданских судов. В 2020 г. сдан первый серийный фрегат проекта 22350 «Адмирал Касатонов». Реализуется программа военно-морского флота по созданию кораблей дальней морской зоны. Всего будет построено 8 кораблей этой серии, из них 7-й и 8-й фрегаты заложены 2020 г. Надеемся по окончании модернизации Северной верфи приступить к строительству нового, модернизированного корабля 22350М, обладающего более мощным боевым потенциалом, хорошим вооружением и отличными мореходными качествами.

В конце 2020 г. на Амурском судостроительном заводе заключен контракт с Министерством обороны на строительство 6 корветов проектов 20380 и 20385. 12 июня 2020 г. в состав подводных сил военно-морского флота принят головной ракетный крейсер стратегического назначения проекта 955 «Борей-А» «Князь Владимир». Все реализованные в ОСК технические решения затронули этот крейсер. 7 мая 2021 г. ВМФ получил подводный крейсер «Казань» с крылатыми ракетами «Ясень-М». Это был один из самых сложных технических проектов за все время строительства атомных подводных крейсеров, в кооперации по созданию крейсера принимали участие сотни предприятий различных отраслей. Нужно отметить, что в ближнесрочной и среднесрочной перспективе именно эти корабли будут основными многоцелевыми атомными подводными лодками ВМФ России. Сейчас ведется строительство 7 субмарин этой серии.

Boris Anatolievich Kabakov – Head of Department of Shipbuilding Industry and Marine Facilities of the Ministry of Industry and Trade of the Russian Federation

Xth International Maritime Defence Show stands out from previous nine successful shows with complicated environment dictated by sanctions and pandemic. Nevertheless it is attended by representatives from 28 countries and 285 companies that evidences substantiality of Xth anniversary show. The displayed products of Russian military & industrial complex are marketable and of high export potential.

Since IXth Show shipbuilding has been continuously developing irrespectively of sanctions and pandemic. Gain of commercial products' volume achieved 122.7 % that is important in terms of diversification. Long-term requirement of the country in commercial vessels and naval products ensures consistent order portfolio till 2035. As of mid-June 2021 the total portfolio of orders for ships and vessels from 100 tons in displacement and more is 480 amounting to RUR 4.4 bln. At the moment ships and vessels (over 100 tons in displacement) for RUR 3.4 bln are being constructed. In 2020 we commissioned 119 various ships and vessels from 100 tons in displacement and more that is almost 23% higher than in 2019.

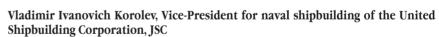


Despite the difficulties, in the past and present, and well into the future the IMDS is the demonstration of the achievements of the RF Navy and major shipbuilding enterprises. The Navy is being developed together with the shipbuilding industry and the advances and possibilities thereof will be fully presented at IMDS.

Over the last 2 years the Navy and the shipbuilding industry came a long way. We obtained and mastered new ships of various projects, new equipment enabling the Navy to meet the challenges. The Show is a mega event – but nevertheless we are not able to display all outfit received by the Navy over the last years. This time 14 ships and vessels are displayed at the IMDS. These are 3 coast guard motor boats, three shore-based complexes (2 missile and one reconnaissance systems). I would specifically emphasize the demonstration of 2 small-size missile ships of various types, two different submarines and the state-of-the-art frigate of Project 22350 duly equipped and able to operate as a disposition control center of any scale at any region of the World ocean. Moreover, naval products are being displayed both at exhibition booths and onboard ships directly. All this equipment is in service, mastered and tested during combat training. Much thanks to shipbuilders keeping up their important and crucial business.

Vadim Vladimirovich Startzev, deputy head of marketing department of Rosoboronexport

Rosoboronexport is a traditional participant and sponsor of the International Maritime Defence Show and as one of the pathfinders we are greatly satisfied to witness the high-quality development of the Show, top-level positions thereof among global exhibitions. Rosoboronexport has invited delegations from more than 70 countries and we expect serious motivation for cooperation with our naval partners. Today's order portfolio of the company here is about USD 5.5 bln. It includes procurement contracts and joint constructions of ships and submarines, delivery of various armament and onshore support facilities, as well as infrastructure projects. The exposition of our company guides potential customers for the most in-demand products. Rosoboronexport exhibition booth presents models of large diesel-electric submarine of Project 636, small patrol vessel Tigr, diesel-electric submarine Amur 1650, small guided-missile ship Karakurt-E and onshore tactical guided missile system Rubezh M-E. The delivery of Karakurt-E ships to 6 countries is being considered. Eight foreign customers take interest to onshore system Rubezh M-E. The business program of the Show assumes signing of agreements with major Russian manufacturers aimed at collaborative promotion of Russian naval products to the global market.



I greet all experts involved in this great event on the anniversary and again emphasize that IMDS is not only the platform for signing contracts, agreements, for meetings but, surely, the venue to make important political & military decisions, the platform to promote military & technical cooperation and construction of naval ships.

These 2 years have been the most successful for the United Shipbuilding Corporation. In 2020 the Corporation commissioned a record number of ships to the Navy – 9 new ships and 2 ships after repair and modernization. These results are the best one since USC establishment in 2007. The profit share of commercial shipbuilding is 21 %, we commissioned 19 commercial vessels. In 2020 the first-in-series frigate of Project 22350 "Admiral Kasatonov" was commissioned. The Navy program for the development of open ocean ships is being implemented. Totally 8 ships including 7th and 8th frigates laid in 2020 will be built. Upon completion of Severnaya verf modernization we do hope to start the construction of new modernized ship 22350M with higher combat potential, better armament and perfect seagoing performance.

Late 2020 a contract between Amurskiy shipbuilding plant and the Ministry of Defence for construction of 6 corvettes of Projects 20380 and 20385 was signed. The flagship strategic guided missile cruiser, Project 955 "Borey-A" "Knyaz Vladimir" was commissioned to submarine forces on June 12, 2020. All USC engineering solutions have been implemented in this cruiser. On May 7, 2021, submarine cruiser "Kazan" with cruising missiles "Yasen-M" was handed over to the Navy. That was one of the most complicated engineering projects over the history of nuclear submarine cruiser construction. Hundreds of companies from various industries contributed the development of the cruiser. It should be noted that in the near and middle-term future these ships will be the main multi-purpose nuclear submarine of the Russian Navy. Seven more submarines of this series are being constructed at the moment.











Кирилл Александрович Соловейчик, председатель Комитета по промышленной политике, инновациям и торговле Санкт-Петербурга

Прежде всего, хочу выразить большую радость, что, несмотря на сложную эпидемиологическую обстановку, мы все-таки открываем Х МВМС. Салон – это не только демонстрация мощи отечественного и, в первую очередь, петербургского судостроения, но и демонстрация нашего присутствия на международном судостроительном рынке.

Промышленность Санкт-Петербурга сильно диверсифицирована, но наша базовая отрасль – судостроение. Прошлый год был очень непростой, однако судостроение, в отличие от отраслей, снизивших показатели относительно прошлых лет, показало положительную динамику. Рост составил практически 12 %. В 2020 году спущено на воду 11 судов, 11 судов заложили, и в настоящий момент более 50 кораблей и судов находятся на верфях Санкт-Петербурга. Особого внимания требует повышение производительности труда, т.к. именно это сделает нашу продукцию более конкурентной на международной арене. Нам нужно захватывать новые рынки, расширять географию экспорта. Мы понимаем, какими региональными мерами поддержки необходимо дополнить уже существующие федеральные меры. В части гражданского судостроения одна из задач, стоящих перед нами – локализация производства комплектующих для судов и кораблей, которая приведет к новому рывку – развитию производства компонентной базы именно в Санкт-Петербурге.

Александр Сергеевич Колосков, генеральный директор ООО «Морской Салон»

Сегодня мы получили поздравления по случаю начала работы X МВМС от наших коллег и партнеров, от Международного авиационно-космического салона и многих других. Благодарю за поддержку МВМС в столь сложных условиях. Выражаю благодарность нашим партнерам, задействованным в подготовке и проведении салона, в том числе информационным партнерам. Идея проведения салона в Петербурге зародилась в 1999 г., работа по организационному, финансовому обоснованию проекта проводилась в течение 4 лет. Огромную роль в проведении этой работы сыграла Администрация Санкт-Петербурга, которая продолжает поддерживать салон весь период его существования

Для решения комплекса вопросов по подготовке и проведению первого военно-морского салона на основании решения Организационного комитета было создано Акционерное общество «Морской Салон» с правами устроителя Международного военноморского салона. В течение 20 лет бессменным генеральным директором был один из инициаторов создания проекта Михаил Анатольевич Золотарев, к сожалению, ушедший из жизни в январе этого года. Для нашего коллектива и выставочного проекта в целом – это огромная потеря. Светлая память об этом замечательном человеке будет вечно жить в сердцах тех, кто так или иначе был связан с МВМС.

Сегодня мы открыли X Международный военно-морской салон. По ряду объективных и субъективных причин мы вынуждены были изменить формат салона. Салон проводится на двух площадках, на одной – мы с вами находимся, другая – это Пассажирский порт «Санкт-Петербург».

Участниками экспозиции стали 285 предприятий и организаций. Сокращение количества участников не привело к сокращению выставочных площадей. По объему занимаемой площади мы находимся на уровне предыдущего салона - без малого 13 тысяч кв. метров занимает экспозиция. На стендах представлено более 2600 экспонатов, в т. ч. 150 образцов продукции военного назначения и более 600 рекламных материалов, содержащих информацию о продукции военного назначения. Количество официальных делегаций будет известно по завершении регистрации. Показ кораблей будет проводиться только для иностранных делегаций и специалистов-участников салона.



Kirill Aleksandrovich Soloveichik, Chairman of the Committee for Industrial Policy, Innovations and Trade of St. Petersburg

First of all I am happy we manage to open Xth IMDS irrespectively of complicated epidemiologic situation. The Show is not only the demonstration of Russian and, first of all, St. Petersburg shipbuilding but the showcasing of being present at the international shipbuilding market.

St. Petersburg industry is significantly diversified but shipbuilding is our principal industry. Last year was quite tough, however, shipbuilding in contrast to other industries declining during last years demonstrated upward trend. The growth almost reached 12%. In 2020 eleven ships were launched, 11 – laid, presently over 50 ships and vessels are under constructed at St. Petersburg shipyards. Development of labour productivity is to be specifically addressed since it will contribute to higher competitiveness of our products at the international market. We have to conquer new markets by enlarging the export geography. We do understand the regional support measures to be offered in addition to the available federal backup. As for the commercial shipbuilding, one of our tasks is production localization for component part of ships and vessels resulting in a new burst – establishment of production facilities for components parts in St. Petersburg.

Aleksander Sergeevich Koloskov, Director General of Morskoy salon LLC

Today we have received greetings on Xth IMDS start from our colleagues and partners, from the International Aviation and Space Show and many others. I express my gratitude to the IMDS support amidst these tough times. I appreciate the assistance of our partners involved in preparation and arrangement of the Show, including information partners. The idea to organize the Show originated in 1999, it took 4 years for organizational, financial substantiation of the project. St. Petersburg Administration continuously supporting the Show all these years greatly contributed to the above activities.

Based on the decision of the Steering Committee Morskoy salon JSC was established as the operator of the International Maritime Defence Show to handle a number of issues covering preparation and implementation of the first Show. Mikhail Anatolievich Zolotarev who passed away this January, unfortunately, was one of originators of the project and the director general for 20 years. This is the immense loss for all our team and the exhibition project in general. All people involved in the IMDS to one or another extent will cherish the memory of this wonderful person.

Today we open Xth International Maritime Defence Show. We had to change the format of the Show due to a number of objective and subjective reasons. The Show is held on two venues, the first one is here and the second one is the Passenger Port of Saint Petersburg.

We number 285 exhibitors. Reduced number of participants did not result in reduced areas. In terms of the area occupied we are at the level of the previous Show. The exposition takes almost 13 thousand square meters. More than 2600 display units are exhibited including 150 military products and over 600 advertising materials with data on military products. The exact number of official delegations will be known upon registration completion. The ships will be displayed for foreign delegations and Show experts only.



23 июня, в первый день работы X МВМС, состоялось посещение Корпорации «Тактическое ракетное вооружение» заместителем министра обороны Алексеем Юрьевичем Криворучко и заместителем Главнокомандующего ВМФ по вооружению Игорем Тимербулатовичем Мухаметшиным.

Генеральный директор КТРВ Борис Викторович Обносов и первый заместитель генерального директора Владимир Николаевич Ярмолюк обсудили с представителями Министерства обороны варианты дальнейшего сотрудничества в сфере гособоронзаказа и экспорта.

В состав КТРВ входит около сорока предприятий ОПК, поэтому был обсужден большой перечень изделий, среди которых:

- самоходный прибор гидроакустического противодействия МГ-74МЭ АО «Концерн «МПО-Гидроприбор»;
- морская шельфовая мина МШМ АО «Концерн «МПО-Гидроприбор»;

- малогабаритный противоторпедный комплекс «Пакет-Э/НК» ГНПП «Регион»;
- малогабаритный подводный аппарат МПА ГНПП «Регион»;
 авиационная высокоскоростная ракета класса
- авиационная высокоскоростная ракста класса
 воздух-рлс X-31 П;
 авиационная высокоскоростная противоко-
- рабельная ракета X-31 АД КТРВ;
 тактическая противокорабелтная Ракета X-35 УЭ самолётного базирования;
- тактическая противокорабелтная Ракета X-35 УЭ корабельного базирования;
- береговой ракетный комплекс Бал-Э с противокорабельной ракетой X-35Э;
 транспортного-пусковой контейнер с тактической продпрокоробен ной ракетой X 35Э на
- ческой противокорабельной ракетой X-359 из состава берегового ракетного комплекса Бал-9 КТРВ;
- навигационная радиолокационная станция «Терса» АО «Концерн «Гранит-Электрон».



On June 23, during the first day of Xth IMDS, the Tactical Missile Corporation booth was visited by Deputy Minister of Defence of Russia Alexei Krivoruchko and Deputy Commander-in-Chief for armament Igor Mukhametshin.

Boris Obnosov, Director General of the Corporation, and Vladimir Yarmolyuk, the first Deputy Director General, discussed possible avenues for cooperation in Defense Procurement and export domain with representatives of the Ministry of Defence.

The Corporation includes about forty companies of military-industrial complex, therefore a great number of products were addressed, including:

 Self-propelled Acoustic Countermeasure Device MG-74ME produced by Concern "Sea Underwater Weapon – Gidropribor";

- sea offshore mine produced by Concern "Sea Underwater Weapon – Gidropribor";
- Small size anti-submarine system PAKET-E/NK by GNPP Region;
- Small size submersible by GNPP Region;
- High-velocity aircraft rocket of air-to-radar class
 H-31 P.
- High-velocity aircraft anti-ship missile H-31 AD KTRV;
- Air-based tactical antiship missile H-35 UE;
- Onboard tactical antiship missile -35 UE;
- Onshore missile complex Bal-E with anti-ship missile H-35E;
- transportation and launch container with tactical antiship missile H-35 UE being part of onshore missile complex Bal-E KTRV;
- Navigational radar Tersa by Concern "Granit-Electron".



АО «ОСК» НА МЕЖДУНАРОДНОМ ВОЕННО-МОРСКОМ САЛОНЕ

В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ — РАЗВИТИЕ И СТАНОВЛЕНИЕ МАРКЕТИНГОВОЙ И РЕКЛАМНО-ВЫСТАВОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Главный советник В.В. Чирков, директор Департамента ВТС А.В. Дикий, главный эксперт В.А Евтеев

Организация и проведение выставок военноморской техники (ВМТ) является прерогативой морских держав, претендующих на ведущую роль в мировом кораблестроении или оспаривающих положение морских держав в своем регионе.

Наиболее известными мировыми тематическим выставками ВМТ являются:

- смотр достижений военного кораблестроения EURONAVAL (Франция);
- демонстрация предложений ведущих фирм мира IMDEX (Сингапур);
- формирования перспективных направлений экспорта ВМТ LIMA (Малайзия);
- выставка предложений для стран Латинской Америки EXPONAVAL (Чили).

В этой цепочке Международный военно-морской салон (МВМС) занимает достойное место как международная выставка новейших технологий и предложений ВМТ, базирующихся на достижениях и разработках российских производителей морских вооружений.

Визитной карточкой российского кораблестроения в области рекламно-выставочной деятельности на мировом рынке морских вооружений безусловно следует рассматривать Международный военно-морской салон (в международной классификации IMDS – International Maritime Defense Show).

Появление Салона стало возможно благодаря ряду объективных и субъективных предпосылок. В качестве объективных причин следует рассматривать:

- переход российских предприятий с середины 90-х годов на рыночные отношения;
- существенное сокращение объемов экспортных поставок после распада СССР;
- жесткая конкурентная борьба на мировом рынке вооружений и передел рынка среди традиционных и новых экспортеров.

К субъективным - можно отнести:

- отсутствие реальных возможностей натурной демонстрации перспективных российских образцов в рамках зарубежных международных выставок
- наличие уникальных территориальных преимуществ экспозиционной площадки, сочетающих собственно исторические достопримечательности Санкт-Петербурга и период белых ночей с возможностью реализации демонстрации боевых кораблей и катеров у причальной стенки морского вокзала и в акватории Ленэкспо в шаговой доступности от развернутой экспозиции. Кроме того, наличие практически в черте города Ржевского полигона, обеспечивает реальные возможности демонстрации артиллерийских систем.

Особенности МВМС определяются целым рядом черт, присущих только Санкт-Петербургу, как центру российского кораблестроения. К ним можно отнести:

- исторические;
- географические;
- научно-технические;
- производственные;
- культурные.

Уникальность МВМС, проводящегося с 2003 г. (год 300-летия Санкт-Петербурга) в выставочном центре Ленэкспо, состоит в возможности представления на единой территории (выставочные площади, акватория, причальная стенка) всего цикла создания боевых кораблей от проектирования до демонстрации натурных образцов.

Кроме того, важное отличие МВМС от всех других военно-морских выставок состоит в том, что концентрация всех объектов МВМС в радиусе 100 км, позволяет представить все составные элементы отечественного кораблестроения: от проектирования (ЦКБ МТ «Рубин», СПМБМ «Малахит», «Северное ПКБ», «Невское ПКБ», ЦМКБ «Алмаз», ЦНИИ «Электроприбор», ЦНИИ «Гранит», ЦНИИ «Концерн «Гидроприбор», ЦНИИ «Морфизприбор», ЦНИИ ТС, НПО «Аврора» и др.) до строительства («Северная верфь», «Адмиралтейские верфи», «Средне-Невский ССЗ», «Балтийский завод» и др.) и испытаний (полигоны – Ржевский, Ладожский, Лен ВМБ).

Объединенная судостроительная корпорация, ведущая свою историю с марта 2007 года, впервые консолидировано выступила на Салоне в 2009 году.

Реализация проекта от первого совещания по формированию перечня предприятий участников до принятия стендов экспонентами заняла 4 месяца, что потребовало достаточно напряженной работы. Однако, единственный двухэтажный стенд ОСК (суммарная площадь 530 м2) доминировал над всей экспозицией, отражая объединение обществ. Общий дизайн при разрозненности стендов участников были первым опытом совместной работы на объединенном стенде.

Основной целью в рамках проведения Салона 2009 года рассматривалось формирование единой команды, обеспечивающей быстрое и четкое выполнение поставленных задач вне зависимости от их принадлежности к любому из участни-Ограниченные людские ресурсы не только не умаляли эффективность работы команды, но способствовали утверждению общей идеи продвижения на внешний рынок

продукции ВМТ вне зависимости от проектанта и завода строителя. В этих условиях основной задачей команды ОСК и обществ Группы было максимизировать число встреч и переговоров с инозаказчиками с проведением презентаций и доведением до партнеров сильных сторон российских предложений в рамках заключения возможных контрактов.

С 2011 года экспозиция АО «ОСК» формируется под единую идеологию с демонстрацией продуктового ряда военно-морской техники по классам (подводное и надводное кораблестроение).

Учитывая, что результат работы на выставке в основном определяется ее качественной подготовкой, заблаговременно формируются планы встреч и переговоров с определением ответственных, распределением перспективных проектов по вероятным заказчикам, порядком приема делегаций и демонстрации моделей проектов кораблей на стенде Корпорации.

Не менее важной составляющей международных салонов традиционно является программа проведения конференций, семинаров и круглых

столов. Соблюдая традиции ученые и специалисты ОСК и предприятий активно принимают участие в обсуждении теоретических и практических проблем кораблестроения строительства военно-Морского Флота, а также перспективных планов продвижения ВМТ на мировой рынок вооружений.

Информационное обеспечение, являясь составной частью пиар-компании, рас-

сматривалось и рассматривается как одно из приоритетных направлений продвижения ВМТ на мировой рынок. Перспективные направления деятельности и приоритеты корпорации в целом и обществ, входящих в нее, отражаются в публикациях в ведущих изданиях. С 2015 года в период выставки активно использовались возможности интернета по освещению событий ОСК. Отдельно следует отметить опыт работы с зарубежными СМИ в рамках организации АО

 availability of unique territorial advantages in terms of exhibition venue combining St. Petersburg historic sites, white nights and full-scale display of combat ships and boats at sea terminal berths and Lenexpo harbor within walking distance of exposition. Moreover, intracity Rzhevka range offers real opportunities to demonstrate artillery systems.

IMDS peculiarities are dictated by a number of features associated only with St. Petersburg as a

USC AT THE INTERNATIONAL MARITIME DEFENCE SHOW

IN ST. PETERSBURG — DEVELOPMENT AND START-UP OF MARKETING ADVERTISING & EXHIBITION ACTIVITY

V.V. Chirkov, Chief Adviser, A.V. Dikiy, Director of MTC Department, V.A. Evteev, chief expert

Organization and implementation of naval exhibitions are typical for maritime nations claiming for the leading role in global shipbuilding or contesting the position of other sea powers in their region.

The most famous naval engineering exhibitions in the world are:

- naval shipbuilding show EURONAVAL (France);
 demonstration of developments of the world
- major companies IMDEX (Singapore);
- upcoming export trends BMT LIMA (Malaysia);
- exhibition of achievements for Latin America nations EXPONAVAL (Chile).

The International Maritime Defence Show (IMDS) occupies the pride of place as an



international exhibition of latest naval engineering technologies and proposals based on developments and achievements of Russian naval products' manufacturers.

The International Maritime Defence Show

(IMDS – International Maritime Defence Show as per the international classification) shall be surely considered the landmark of Russian shipbuilding in advertising & exhibition domain covering global armament market.

The Show became possible thanks to a number of objective and subjective preconditions. The objective causes are:

- commercializing of Russian enterprises since mid-90-ties;
- significant reduction of export deliveries scope after the breakup of the Soviet Union;
- stiff competition at armament market and reallocation of the market shares among traditional and new exporters.

The subjective reasons include:

– absence of viable possibilities for full-scale demonstration of advanced Russian products at international foreign exhibitions;



center of Russian shipbuilding. They are:
historical;

- ilistoricai;
- geographic;
- research and technology;
- industrial;
- cultural.

The uniqueness of IMDS being held since 2003 (300th anniversary of St. Petersburg) in Lenexpo exhibition center is the possibility to avail of a single venue (exhibition areas, harbor, berths) to demonstrate the complete development cycle of combat ships from design to full-scale display thereof.

Moreover, the important difference between IMDS and other naval shows is the concentration of IMDS exposition within 100 km radius enabling demonstration of all component parts of Russian shipbuilding: from design (Central Design Bureau for Marine Engineering "Rubin", St. Petersburg Marine Engineering Bureau "Malachite", Severnoye Design Bureau, Nevskoe Design Bureau, Central Marine Design Bureau Almaz, Concern CSRI Elektropribor, Granit Central Research Institute, Concern Gidropribor, Morphizpribor Central Research Institute, SSTC, Concern Avrora, etc.) up to construction (Severnaya verf, Admiralty shipyards, Sredne-Nevsky Shipbuilding Plant, Baltic Shipyard, etc.) and tests (ranges – Rzhevka, Ladozhskiy, Len VMB).

The United Shipbuilding Corporation tracing its history since March 2007 made its first appearance at the Show in 2009.

Implementation of the project from the first meeting of drafting the list of participants up to acceptance of exhibition booths by exhibitors took 4 months of concerted work. However, the only double-deck booth of the United Shipbuilding Corporation (530 m2 overall area) dominated the whole exposition by highlighting consolidation of companies. Common design for individual booths of the participants was the first collaborative experience within a single booth.

The key goal of IMDS-2009 was the single team ensuring prompt and accurate execution of stipulated tasks regardless of affiliation to any of participants. Limited human resources had not only minor effect on team work efficiency but supported the common idea of naval engineering promotion to external market irrespectively of designer and builder. Amidst these conditions the key task of the USC and its members was to maximize the number of meetings and negotiations with foreign customers backed up with presentation of strong points of Russian proposals within the framework of possible contracts.

Since 2011 USC exposition is made based on the common idea to demonstrate the product range of naval products by classes (underwater and surface shipbuilding).

Considering that the exhibition outcomes are mainly defined by the quality of preparation thereto the schedule of meetings and negotiations is drafted in advance implying persons in charge, distribution of projects as per the eventual customers, reception of delegations and demonstration of ship models at Corporation booth.

The program of conferences, seminars and round tables is traditionally another important part of the international shows. By keeping up the traditions USC experts take active part in discussion of theoretical and practical challenges of the Russian shipbuilding, as well as long-term plans of naval engineering promotion to the global armament market.

Information support being the component part of PR-campaign has been considered and being considered as one of priorities for naval engineering promotion to the global market. Business opportunities and priorities of the Corporation in general and its member companies are highlighted in publications of top editions. Internet capabilities have been intensively benefited for USC events' coverage during the Show since 2015. The cooperation with foreign mass media in the form of USC press tours accompanied by the meetings with leading Corporation experts and visits to enterprises shall be individually noted.





«ОСК» Пресс-туров с проведением встреч с ведущими специалистами корпорации и посещением предприятий.

Основные статистические данные по участию ОСК в выставке MBMC представлены на графике.

Развитие рекламно-выставочной и маркетинговой деятельности в условиях широкой номенклатуры представляемой продукции (практически весь типоряд классов кораблей, катеров и судов) потребовали формирования новой рациональной концепции выделения отдельных зон с наиболее перспективными проектами. За прошедший период в экспозиции АО «ОСК» и обществ Группы ОСК были сформированы зоны: – футуристические проекты корветов ближней

- футуристические проекты корветов ближней морской зоны, результат конкурса молодых проектантов (2011 г.);
- перспективные проекты (2015 г.);
- суда ледового класса (2017 г.);
- перспективные боевые корабли ВМФ России для экспортных поставок, диверсификация (2019 г);
- корабли и катера АО «ОСК» для ВМС, БОХР охраны и силовых ведомств зарубежных стран (2021 г.).

В рамках салонов при участии АО «ОСК» и обществ группы были реализованы ряд знаковых событий, таких как:

- в 2011 году на АО «СНСЗ» была осуществлена уникальная технологическая операция по формированию корпуса корабля методом вакуумной инфузии (впервые в России), при этом был установлен мировой технологический рекорд – впервые в мире изготовлен монолитный корпус из стеклопластика длиной 62 метра;
- в 2015 году на территории Ленэкспо была проведена торжественная церемония подъема военно-морского флага на подводной лодке проекта 636.3 «Старый Оскол».

МВМС-2017 стал знаковым для корпорации, отметившей свой 10-летний юбилей и впервые праздновавшей в рамках салона «День судостроителя». Сформированная галерея с основными знаковыми событиями корпорации позволила представить сравнительно небольшой путь формирования и развития корпорации.

В рамках приема зарубежных делегаций на MBMC-2017 были впервые решены вопросы комплексного представления продукции, совмещающие – презентацию проекта, посещение

кораблей и катеров у причальной стенки, информационное обеспечение по порядку строительства боевых кораблей и катеров с посещением судостроительных предприятий.

Следуя требованиям времени и с учетом современных тенденций мирового рынка ВМТ, экспозиция и программа работы АО «ОСК» на «МВМС-202»1 ориентированы на широкий круг партнеров (российских и зарубежных) с предложением сотрудни-

чества на всех этапах жизненного цикла образцов, предлагаемых инозаказчикам.

Постоянное развитие корпорации и совершенствование ее маркетинговой и рекламно-выставочной деятельности во многом отражаются в рамках проводимых выставок. В первом ряду по эффективности и реализуемости планов сотрудничества следует рассматривать Международный военно-морской салон, как специализированную выставку военно-морской техники.

The key statistic data on USC involvement in IMDS are offered in the diagram below.

The development of advertising & exhibition and marketing activity amidst wide range of supplied products (almost the whole range of ships, boats and vessels) dictated the development of new well-disposed concept implying identification of individual areas for the most promising projects. Over the last period the following areas were allocated in the USC

exposition

- futuristic designs of corvettes of coastal maritime zone, the result of competition among young designers (2011);
- promising projects (2015);
- ice-class ships (2017);
- advanced combat ships of the Russian Navy for export, diversification (2019);
- USC ships and boats for the Navy, Coast Guard and national security, defence and law enforcement agencies of foreign countries (2021).

A number of marquee events (below) were implemented by the USC and its member companies within the framework of the Shows:

- in 2011 Srednde-Nevsky Shipbuilding Yard completed unique operation on ship hull moulding with vacuum infusion method (for the first time in Russia), at that world technological record was set
 the world-first monolithic GRP hull 62 meters in length was manufactured;
- in 2015 solemn ceremony of naval ensign hoist for Stariy Oskol submarine (Project 636.3) was held in Lenexpo.

IMDS-2017 became symbolic for the Corporation celebrating its first 10-year anniversary and the Shipbuilder's Day within the framework of the Show. The photo gallery memorizing the key events of the Corporation enabled presenting comparatively short way of the company development.

The comprehensive presentation of products including project formulation, visits of ships and boats at berth, information support for construction of combat ships and boats along with visits to shipbuilding yards was launched at IMDS-2017 during the reception of foreign delegations.

As consistent with the world requirements and modern trends in global naval market the USC IMDS-2021 exposition and the program are focused on a wide range of partners (Russian and foreign ones) covering cooperation under all stages of a life cycle of products being offered to foreign customers.

The exhibitions evidence the continuous development of the Corporation and optimization of its marketing and advertising & exhibition policy. The International Maritime Defence Show being the specialized naval exhibition is ranked the first one in terms of efficiency and marketability of plans for cooperation.



- Число публикаций в журналах/Number of publications in magazines
- Количество переговоров и встреч с зарубежными делегациями/ Number of negotiations and meetings with foreign delegation

СУДОСТРОИТЕЛЬНАЯ ПОВЕСТКА НА ПОЛЯХ ПМЭФ-2021

В рамках Петербургского международного экономического форума, прошедшего в начале июня в конгрессно-выставочном центре «Экспофорум», руководители выставки «НЕВА» и форума TRANSTEC провели переговоры с представителями отечественного и зарубежного судостроительного бизнеса. Заинтересованность в петербургских проектах проявили Катар и Франция.

«Портфель проектов «Экспофорума» соответствует приоритетам и ключевым компетенциям экономического и социального развития Санкт-Петербурга. Одна из таких отраслей – судостроение. И поскольку наш деловой календарь привязан к стратегическим кластерам города, то знаковые мероприятия проходят на ежегодной основе. Конгрессы и выставки – это лучший способ установления новых деловых связей для начала долгого партнерства Санкт-Петербурга и Катара», – подытожил Сергей Воронков.

После дискуссии руководители XVI Международной выставки и конференции по гражданскому судостроению, судоходству, деятельности портов, освоению океана и шельфа «НЕВА» и XVI Международного форума по развитию транспортных коридоров TRANSTEC провели переговоры с делегацией Катара. На встрече обсуждались вопросы международного сотрудничества в области судостроения. Бизнес-де-

легация Катара была приглашена на выставку

В ходе переговоров генеральный директор Франко-российской ТПП (ССІ France Russie) Павел Шинский и президент Палаты Эммануэль Киде подтвердили готовность к формированию делегации из Франции на выставку «НЕВА 2021».

Также руководители «НЕВА-Интернэшнл» обсудили с заместителем министра цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ Максимом Паршиным перспективы информационной и организационной поддержки выставки «НЕВА» и форума TRANSTEC.

Кроме того, прошли переговоры с руководителем Корпорации морского приборостроения Леонидом Струговым, генеральным директором «АТОМЭКСПО» Александром Федотенковым и вице-президентом по GR УК «Дело» Максимом Филимоновым о дальнейшем сотрудничестве проекта «НЕВА» с данными организациями.

Госкорпорация «Росатом» проявила интерес к арктической повестке деловых мероприятий «НЕВА-Интернэшнл». Эта тематика стала основной на встрече с участием специального представителя ГК «Росатом» по вопросам развития Арктики, заместителем председателя Госкомиссии по вопросам развития Арктики Владимира Панова.

Директор по маркетингу Национальных телематических систем Елена Шеппард сообщила, что компания готова участвовать в деловой и экспозиционной программе TRANSTEC. Особый интерес она проявила к вопросам развития транзитного потенциала России.

SHIPBUILDING NOTIFICATION ON FIELDS OF SPIEF-2021

During the St. Petersburg International Economic Forum, which took place in early June in the EXPOFORUM Convention and Exhibition Centre, the heads of the NEVA exhibition and TRANS-TEC forum held negotiations with representatives from national and foreign shipbuilding business. Qatar and France showed an interest in the St. Petersburg projects.

Sergey Voronkov, President of the Russian Union of Exhibitions and Fairs, General Director of Expo-Forum International, participated in the discussion "St. Petersburg - Qatar: Collaboration Priorities", arranged by the municipal government. He discussed the powerful commercial potential of the Northern capital allowing effective work to arrange and hold business events for the FEC, transportation, shipbuilding and port infrastructure.

"The project portfolio of EXPOFORUM meets the priorities and key competencies of St. Petersburg's economic and social development. One of these is shipbuilding. And since our business calendar is tied to the city's strategic clusters, significant events are held on an annual basis. Conventions and exhibitions are the best way to establish new business contacts to start a long-term partnership between St. Petersburg and Qatar", Sergey Voronkov summed up.

After the discussion, the heads of the 16th International Exhibition and Conference for Commercial Shipping, Shipbuilding, Offshore Energy, Ports, Inland Waterways and Oceanography NEVA and the 16th International Transport Corridors Forum TRANSTEC conducted negotiations with the Qatar delegation. At the meeting, issues pertaining to international cooperation in the shipbuilding area were discussed. The Qatari business delegation has been invited to attend the NEVA 2021 Exhibition.

The General Director of the Franco-Russian Chamber of Commerce and Industry (CCI France Russie) Pavel Shinsky, and Chamber President Emmanuel Quidet, confirmed the organisation's readiness to form a delegation from France to attend the NEVA 2021 Exhibition.

With the RF Deputy Minister for Digital Development, Communications and Mass Media, Maxim

Parshin, the heads of NEVA-International Ltd. also discussed the outlook for the informational and organisational support for the NEVA Exhibition and the TRANSTEC Forum.

Negotiations were also held with Leonid Strugov, the head of the United Shipbuilding Corporation, Alexander Fedotenkov, General Director of ATOM-EXPO and Maxim Filimonov, Vice-President for GR from the Management Company Delo, on further collaboration in the NEVA project with these organisations

The State Corporation Rosatom expressed interest in the Arctic agenda of the business events held by NEVA-International. The subject area emerged as the main topic at the meeting featuring the participation by the Special Representative on Arctic Development at State Corporation Rosatom, Deputy Chairman of the State Commission on Arctic Development, Vladimir Panov.

The Marketing Director at National Telematic Systems LLC, Elena Sheppard, announced that the company was prepared to participate in TRANS-TEC's business and exhibition programme. She expressed particularly keen interest in issues related to developing Russia's transit potential.



16-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА И КОНФЕРЕНЦИЯ ПО ГРАЖДАНСКОМУ СУДОСТРОЕНИЮ, СУДОХОДСТВУ, ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПОРТОВ, ОСВОЕНИЮ ОКЕАНА И ШЕЛЬФА



ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА МВМС-2021

XXI МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ МОРИНТЕХ-ПРАКТИК «ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СУДОСТРОЕНИИ-2021»

Организаторы: ПАО Судостроительный завод «Северная верфь», ООО «Информационный центр «Маринконф»

Основные вопросы для обсуждения:

- Цифровая трансформация предприятий;
- Автоматизация бизнес-процессов;
- Цифровые платформы;
- Применение промышленного интернета вещей;
- Использование ВІМ-моделей;
- Аддитивные технологии;
- Комплексная безопасность промышленных предприятий;
- Системы автоматизированного проектирования: лучшие современные решения и внедрения;
- Системы хранения данных: практика внедрения и тенденции развития;
- Импортозамещение.



IMDS-2021 BUSINESS PROGRAM

XXI INTERNATIONAL CONFERENCE MORINTECH-PRACTIC ON INFORMATION TECHNOLOGIES IN SHIPBUILDING-2021

Organizers: Severnaya Verf JSC, MARINCONF Information Centre

Key issues for discussion:

- Digital transformation of enterprises;
- Business process automation;
- Digital platforms;
- Application of the Industrial Internet of Things;
- Using BIM models;
- Additive technologies;
- Integrated safety of industrial enterprises;
- Computer-aided design systems: the best modern solutions and implementations;
- Data storage systems: implementation and development trends;
- Import substitution.

ИМИТАЦИОННОЕ И КОМПЛЕКСНОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ МОРСКОЙ ТЕХНИКИ И МОРСКИХ ТРАНСПОРТНЫХ СИСТЕМ — «ИКМ МТМТС 2021»

Международная научно-практическая конференция

Организаторы:

Комитет по промышленной политике, инновациям и торговле Санкт-Петербурга, АО «Центр технологии судостроения и судоремонта»,

Институт информатики и автоматизации РАН, Санкт-Петербург,

НП «Национальное общество имитационного моделирования», Санкт-Петербург,

Латвийское общество имитационного моделирования (Latvian Simulation Society)

Основные вопросы для обсуждения:

- применение современных технологий имитационного и комплексного моделирования в областях:
- проектирование, строительство и эксплуатация судов, кораблей и изделий морской техники;
 судоремонт, модернизация морской техники
- и оборудования;
 проектирование, изготовление и эксплуата-
- ция средств оснащения и вооружения морской техники;

 снабжение и обслуживание флота, инфра-
- структура обеспечения;

 морские транспортные системы и грузопере-
- возки, логистика;

 освоение российского арктического шельфа;
- судостроительные производства, портовые хозяйства.

Модератор:

Плотников Александр Михайлович – начальник отдела ИТ AO «ЦТСС»



SIMULATION AND COMPLEX MODELING IN MARINE ENGINEERING AND TRANSPORTING SYSTEMS

International scientific conference

Organizers:

Committee for Industrial Policy, Innovations and Trade of St. Petersburg,

Shipbuilding & Shiprepair Technology Center ISC.

Institute of Informatics and Automation, Russian Academy of Sciences, St. Petersburg, National Simulation Society, Latvian Simulation Society

Key issues for discussion:

- Application of modern simulation and complex modeling in the areas:
- design, construction and operation of ships, vessels and marine products;
- ship repair, modernization of marine technology and equipment;
- design, manufacture and operation of maritime equipment and armaments;
- fleet supply and service, support infrastructure;
- marine transporting systems and shipping, logistics;
- development of the Russian Arctic shelf;
- shipbuilding industries, port facilities.

Moderator:

Alexander Plotnikov – IT department head of Sudotekhnologia NTF

МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ВОЕННО-МОРСКОЙ ФЛОТ И СУДОСТРОЕНИЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ»

Международные научные конференции «Военно-морской флот и судостроение в современных условиях» проводятся уже более 20 лет, в соответствии с распоряжением Правительства Российской Федерации № 539-р от 20 апреля 1995 года.

За это время было проведено 10 конференций NSN. Первая конференция NSN была проведена в 1996 году. Затем был перерыв до 2001 года. Вторая конференция NSN проходила в рамках проведения только что организованного первого «Международного военно-морского салона» (МВМС) в 2001 году. В 2005 году в рамках МВМС-2005 конференция NSN была заменена успешно проведенной серией «круглых столов» по военно-морской тематике. Однако данная замена проведения конференции NSN «круглыми столами» была признана нецелесообразной, поэтому начиная с 2007 года конференции NSN проводились регулярно с периодом один раз в 2

года в рамках проведения «Международного военно-морского салона».

В настоящее время подготовлена Одиннадцатая международная конференция NSN'2021. Тема конференции - «Гидродинамика и прочность в современном кораблестроении». Конференция будет проходить 24 - 25 июня 2021 года в павильоне Н конгрессно-выставочного центра ЭКСПОФОРУМ. 24 июня состоится пленарная сессия и техническая сессия «Развитие кораблестроения в интересах береговой охраны». Регистрация участников и гостей конференции начинается в 10.00. 25 июня пройдут две технические сессии: «Научные разработки в области теоретической и прикладной гидродинамики» и «Проблемы прочности надводных кораблей и подводных лодок». На конференции будет представлено примерно 30 докладов.

Приглашаем Вас посетить конференцию NSN'2021.

INTERNATIONAL SCIENTIFIC CONFERENCE "NAVY AND SHIPBUILDING NOWADAYS, NSN'2021"

The international scientific conferences "Navy and Shipbuilding Nowadays" have been held for over 20 years in accordance with the Decree of the Government of the Russian Federation No. 539-p dt. April 20, 1995.

Ten NSN conferences have been held over this period. The first Conference was conducted in 1996. The next one took place in 2001. The second NSN conference was arranged within the framework of the first International Maritime Defence Show (IMDS) in 2001. During IMDS-2005 the NSN conference was replaced with successfully implemented round tables devoted to naval engineering industry. However, such replacement was considered inappropriate therefore NSN conferences have been regularly held within the framework of the International Maritime Defence Show every two years since 2007.



Крыловский государственный научный центр

Presently we face eleventh international conference NSN'2021 being held on June 24-25, 2021, in Hall H of the Congress & Exhibition Center EXPOFORUM. The Conference subject is "Hydrodynamics and strength in modern shipbuilding". Plenary and technical sessions "Shipbuilding development for the benefit of the Coast guard" took place on June 24. Two technical sessions "R&D activities in theoretical and applied hydrodynamics" and "Strength of surface ships and submarines" are planned for June 25. About 30 reports were presented during the Conference.

Welcome to NSN'2021 Conference!

