

# ST. PETERSBURG

# offers

# ПЕТЕРБУРГ

# предлагает

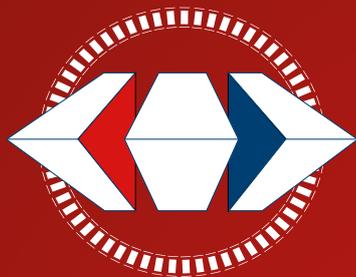
3 (20) • 2015



## **БЕЛАРУСЬ И ПЕТЕРБУРГ: ТОЧКИ ВЗАИМНОГО ПРИТЯЖЕНИЯ**

**ХІХ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ  
«РОССИЙСКИЙ ПРОМЫШЛЕННИК»**

**VIII ПЕТЕРБУРГСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ  
ИННОВАЦИОННЫЙ ФОРУМ**



WWW.PROMEXPO.EXPOFORUM.RU

20  
ЛЕТ

20–22 сентября 2016

КОНГРЕССНО-ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР ЭКСПОФОРУМ  
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ, ПЕТЕРБУРГСКОЕ ШОССЕ, 64/1

XX МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ

ufi  
Approved  
Event



# РОССИЙСКИЙ ПРОМЫШЛЕННИК

СРЕДА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ РЕШЕНИЙ

**ВЫСТАВКИ:** ■ ИННОВАЦИОННЫЕ КЛАСТЕРЫ ■ СТАНКОСТРОЕНИЕ.  
МЕТАЛЛООБРАБОТКА ■ ЛАЗЕРНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ И ТЕХНОЛОГИИ  
■ ГИДРАВЛИКА И ПНЕВМАТИКА ■ ПРОМЫШЛЕННАЯ СВЕТОТЕХНИКА  
■ КОНГРЕССНАЯ ПРОГРАММА ■ ЦЕНТР ДЕЛОВЫХ КОНТАКТОВ

ОРГАНИЗАТОР

EXPOFORUM

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ  
МЕДИАПАРТНЕР



+7 812 240 4040  
ДОБ. 150, 158



12+



**Участникам, гостям и организаторам  
Международного форума «Российский промышленник»  
и Петербургского международного инновационного форума**

## Дорогие друзья!

Рад приветствовать участников и гостей XIX Международного форума «Российский промышленник» и VIII Петербургского международного инновационного форума!

На протяжении многих лет два ярких масштабных события становятся украшением календаря деловой жизни северной столицы. В рамках форумов представители бизнеса, науки и государственной власти плодотворно обсуждают ключевые вопросы развития промышленной отрасли.

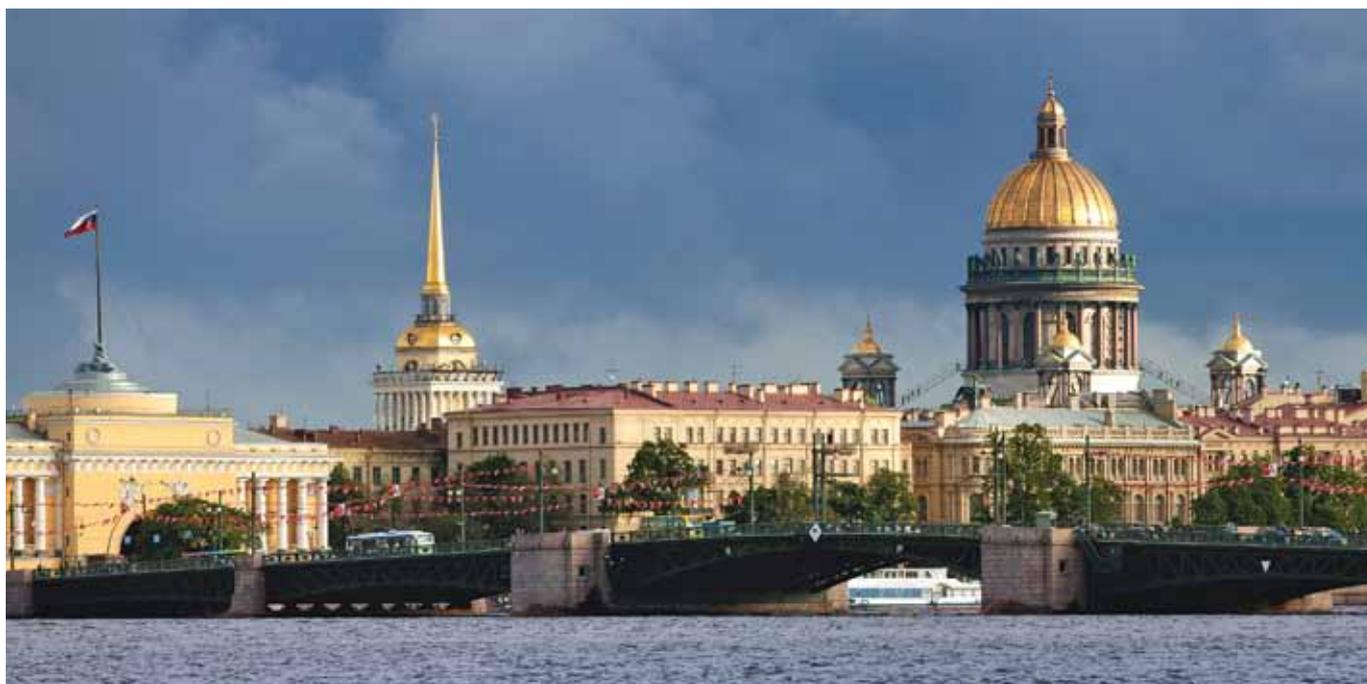
В условиях сегодняшней непростой экономической ситуации мы берем курс на инновационное развитие промышленности, выпуск конкурентоспособной продукции, продвижение передовых наукоемких технологий. Для этого важно, чтобы у нас было общее информационное пространство. В экспозиционной программе форумов отечественную промышленность представляют более 300 ведущих компаний. Они демонстрируют свои достижения и разработки в станкостроении, лазерной технике, металлообработке, робототехнике, светотехнике и других сферах промышленности.

Уверен, что и в этом году «Российский промышленник» и Международный инновационный форум принесут позитивные плоды, их решения помогут продвижению инноваций во все сферы жизни нашего города и нашей страны.

Желаю всем участникам форумов интересных дискуссий, успешной и плодотворной работы!



Губернатор Санкт-Петербурга  
Г. С. Полтавченко



### РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

**Е. Зонис – гл. редактор  
Т. Данилова – директор  
А. Коробченко – зам. главного редактора  
А. Данилов – гл. дизайнер**

**Учредители:  
ОО «Союз промышленников и предпринимателей  
Санкт-Петербурга»  
ООО «Зеркало Петербурга»**

**Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-46949 от 12.11.2011  
Выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор)**

**Издатель:  
ООО «Зеркало Петербурга»  
191119, Россия, Санкт-Петербург, ул. К. Заслонова, 4  
Тел./факс +7 (812) 712 35 86  
E-mail: zerkalo@sp.ru**

**Подписано в печать 01.10.2015.  
Тираж 3000 экз. Заказ № 30177.  
Отпечатано в типографии ООО «Цветпринт»  
191119, Санкт-Петербург, Роменская ул., 10, лит. К  
тел. (812) 336-9212**

**Редакция благодарит Комитет по внешним связям Санкт-Петербурга и пресс службу губернатора за фотографии на обложке и стр. 2, 3, 8, 9, 12, 13.**

«\*» – на правах рекламы

## ПЕТЕРБУРГ — БЕЛАРУСЬ



**С. Н. Мовчан**  
Вице-губернатор  
Санкт-Петербурга,  
заместитель сопредседателя  
Совета делового сотрудничества  
Санкт-Петербурга  
и Республики Беларусь

— **С**ергей Николаевич, какова Ваша оценка целесообразности и эффективности сотрудничества Санкт-Петербурга с Республикой Беларусь? Каковы сегодня объемы, масштабы взаимодействия наших регионов?

— В последнее время сотрудничество нашего города с Белоруссией приобрело особую интенсивность и отличается высокой эффективностью. И это отлично демонстрирует статистика. По итогам 2014 года товарооборот между Санкт-Петербургом и Белоруссией увеличился на 3 % и составил 1,9 млрд долл. США. Белоруссия входит в десятку крупнейших торговых партнеров Петербурга. Экспорт между нашими регионами в 2014 году по сравнению с 2013 годом увеличился на 3 % и достиг 681,7 млн долл. США.

В рамках рабочей группы по вопросам развития промышленной кооперации и продвижения совместных инновационных проектов Санкт-Петербурга и Республики Беларусь ведется постоянная работа в различных областях промышленности, и к текущему моменту достигнуты определенные результаты.

В прошлом году на второй встрече рабочей группы нами получен перечень проектов, предложенных Национальной академией наук Беларуси для сотрудничества с Санкт-Петербургом.

Наше взаимодействие развивается по многим направлениям, таким как: радиоэлектроника, медицинское приборостроение и биотехнологии, композиционные материалы, агропромышленный комплекс и другие.



**6 июля 2015 г. Ознакомление делегации Санкт-Петербурга с производством Барановичского станкостроительного завода**

— **Интерес белорусов к Петербургу очевиден: для них это новые возможности для поставки в наш город продовольственных и других потребительских товаров, предприятий машиностроения и т.д. А что Санкт-Петербург готов предложить белорусской стороне? Приведите, пожалуйста, примеры поставок петербургской продукции в Республику Беларусь, примеры успешного взаимодействия петербургских и белорусских предприятий и организаций.**

— Список предложений со стороны Санкт-Петербурга весьма внушительный. В одном из ключевых направлений нашего сотрудничества – радиоэлектронике – ОАО «Авангард» совместно с ОАО Научно-производственный холдинг точного машиностроения «Планар» разработана концепция научно-технической программы «Безопасность Союзного государства».

Активно развиваются проекты в области медицинского приборостроения и биотехнологий. С 2014 года НП «Кластер



**18 июня 2015 г. Беседа Губернатора Санкт-Петербурга Георгия Полтавченко с Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Беларусь в Российской Федерации Игорем Петришенко**



**11 марта 2015 г. Круглый стол с участием сотрудников Комитета по развитию предпринимательства и потребительского рынка Санкт-Петербурга и поставщиков, производителей Республики Беларусь**

медицинского, экологического приборостроения и биотехнологий» (Санкт-Петербург) сотрудничает с ОАО «Интеграл» (Республика Беларусь). Кластер включил перечень продукции, производимой белорусским предприятием в консолидированную заявку для дальнейшего информирования лечебно-профилакти-

ческих учреждений Санкт-Петербурга. Кроме того, в настоящее время Кластером ведется работа по реализации нового российско-белорусского проекта «Лабораторное оборудование для биохимического и молекулярного анализа».

В ходе седьмого заседания Совета делового сотрудничества были достигнуты но-

вые договоренности в области композиционных материалов. Было принято решение по созданию совместной рабочей группы по вопросам внедрения композиционных материалов и изделий из них. Уже реализуется совместный проект ООО «НПО по переработке пластмасс имени «Комсомольской правды» и ОАО «ЗАО «Атлант» - Барановичский станкостроительный завод» по разработке и созданию термопластового автомата.

Кроме того, «Концерн «Детскосельский» реализует в Республике Беларусь целый ряд инвестиционных проектов, обеспечивающих создание материальной базы по производству и переработке молока, картофеля, овощей и последующую поставку их в Санкт-Петербург.

Лифтостроение – еще одна взаимовыгодная и интересная сфера сотрудничества, которая осуществляется между ООО «Санкт-Петербургский Лифтовый Завод» (ООО «СПБЛЗ») и ОАО «Могилевлифтмаш». На данный момент прорабатывается вопрос создания совместного производства ООО «Санкт-Петербургский лифтовый завод» с ОАО «Могилевлифтмаш» и ООО «МЛМ Нева Трейд». В качестве земельного участка для размещения нового производства в Санкт-Петербурге определена промышленная зона «Юго-Западная».

Одним из крупных направлений сотрудничества остается машиностроение. Напри-



**20 мая 2015 г. Визит в НМСУ «Горный» совместной делегации Национальной Академии Наук Беларуси и Белорусского национального технического университета**



**10 сентября 2015 г. Открытие Центра импортозамещения и локализации Санкт-Петербурга при участии Председателя Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации В. И. Матвиенко, Губернатора Санкт-Петербурга Г.С. Полтавченко и Председателя Законодательного Собрания Санкт-Петербурга В.С. Макарова**

мер, ОАО «Звезда» (Санкт-Петербург) и ОАО «Минский моторный завод» (Республика Беларусь) развивают сотрудничество по поставкам чугуна мелкосортного литья.

По проекту опытно-конструкторской разработки ОАО «ЗВЕЗДА» для «БЕЛАЗ-ХОЛДИНГ» планируется использование газомоторного топлива на объектах водного транспорта и на карьерной технике.

Есть проекты и в сфере жилищно-коммунального хозяйства. ГУП «Водоканал Санкт-Петербурга» заинтересовано в со-

вместной реализации проекта института физико-органической химии НАН Беларуси «Производство полуволоконных ультрафильтрационных мембран для энергосберегающих технологий очистки воды». В настоящее время уже ведется совместная работа института и «Водоканала Санкт-Петербурга» по реализации данного проекта.

И таких примеров еще много, так как нам есть куда двигаться и развивать сотрудничество.

**– Какие перспективы открывает для нашего города всестороннее сотрудничество с Республикой Беларусь?**

– Для нас это возможность не только расширения рынков сбыта, но и приобретение новых компетенций, обмен опытом с нашими коллегами из Белоруссии. Как я уже говорил ранее, это целый список важных, высокотехнологичных отраслей, в рамках которых осуществляется взаимодействие. На сегодняшний день их уже более 30 и все они представляют большой интерес для обеих сторон.





## **– Каким образом осуществляется координация двустороннего сотрудничества?**

– Для координации процесса сотрудничества и исполнения программы регулярно проводятся рабочие совещания по отраслевым направлениям.

Осуществляется координация исполнения программы торгово-экономического сотрудничества в части промышленной кооперации. Ведется работа с промышленными организациями Петербурга, которые уже реализуют свои проекты на территории республики Беларусь, оказывается содействие в решении проблемных вопросов.

Одной из важных частей работы является поиск новых направлений сотрудничества. Этому в первую очередь способствуют регулярные заседания рабочей группы по промышленной кооперации, на которых присутствуют заинтересованные промышленные и научно-исследовательские организации Санкт-Петербурга и Республики Беларусь. Обсуждаются не только уже реализуемые, но и новые проекты.

## **– 6 июля 2015 года делегация Санкт-Петербурга, которую Вы возглавляли,**

## **посетила Республику Беларусь. Расскажите, пожалуйста, об этом визите.**

– В ходе визита мы посетили «Барановичское производственное хлопчатобумажное объединение» и «ЗАО «АТЛАНТ» – Барановичский станкостроительный завод».

Состоялись заседания двух рабочих групп: по вопросам развития промышленной кооперации и продвижения совместных инновационных проектов и Совет делового сотрудничества Республики Беларусь и Санкт-Петербурга.

Отдельно стоит отметить высокий уровень выполнения Протоколов шестого и седьмого заседаний Совета и Программы торгово-экономического, научно-технического и гуманитарного сотрудничества на 2012-16 годы.

В ходе заседания рабочей группы обсуждались вопросы организации предстоящих в ноябре Дней Минска в Санкт-Петербурге, которые будут приурочены к проведению в нашем городе восьмого заседания Совета делового сотрудничества Санкт-Петербурга и Республики Беларусь.

Кроме того, в Минске состоялась презентация туристского потенциала Санкт-

Петербурга в формате ворк-шопа с участием представителей туристского бизнеса нашего города для туристической Республики Беларусь. Ранее подобная презентация была организована туристическими компаниями Беларуси.

Безусловно, в рамках визита мы обсуждали те проекты, которые мы развиваем сейчас, а также перспективы и дальнейшие планы сотрудничества. Мы пригласили наших коллег к взаимодействию в рамках работы Центра импортозамещения и локализации Санкт-Петербурга, который открылся недавно и направлен на содействие развитию импортозамещения путем прямой коммуникации поставщиков и заказчиков.

## **– Какие вопросы будут обсуждаться в рамках восьмого заседания Совета делового сотрудничества Санкт-Петербурга и Республики Беларусь?**

– Восьмое заседание Совета состоится 11 ноября. На нем планируется обсудить результаты текущего взаимодействия, направления для будущего сотрудничества и рабочие вопросы.



Автобусы МАЗ в Санкт-Петербурге

## КУРС НА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ И ЛОКАЛИЗАЦИЮ



**М. С. Мейксин**  
Председатель Комитета  
по промышленной политике  
и инновациям Санкт-Петербурга

**— Максим Семенович, каковы возможности Санкт-Петербурга в части решения поставленных Правительством РФ задач по импортозамещению и локализации производств иностранных компаний?**

— В настоящее время Правительство Санкт-Петербурга проводит системную работу в сфере импортозамещения. Одной из важнейших задач в настоящее время является продвижение продукции предприятий на рынках сбыта. В этих целях Комитет проводит конгрессно-выставочные мероприятия, включая форумы, выставки, деловые миссии и другие. Не стоит забывать о нормативно-правовой базе. Очень важно, чтобы действующее законодательство способствовало развитию петербургских производителей и создавало предпосылки для разработки и производства собственной продукции. Также проводится совместная с производителями работа по снижению издержек предприятия посредством организации различных мероприятий с поставщиками, что позволяет увеличивать конкурентоспособность петербургской продукции. Комплекс всех мероприятий должен быть направлен на увеличение объема выпускаемой отечественной продукции. Безусловно, при формировании ключевых направлений государственной промышленной политики используются такие меры, как, например, запрет на приобретение для государственных нужд того или иного вида иностранного оборудования. Это является серьезной поддержкой отечественных производителей и способствует снижению зависимости от комплектующих иностранного производства. Однако, где возможно, содействуем локализации, что помогает повысить отечественные компетенции. Могу сказать, что сегодня ряд представителей автомобильного кластера уже вплотную подошли к 50%-й локализации. Еще одна мера — финансовые инструменты, в том числе таможенное регулирование, квотирование, которые позволят обрести отсутствующие у нас компетенции, создать новые производства и стимулировать появление инновационной продукции.

**— На какую государственную поддержку могут рассчитывать петербургские предприятия и организации, работающие по линии импортозамещения и локализации?**

— В этом году в Санкт-Петербурге была принята Программа первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в Санкт-Петербурге в 2015 году и на 2016-2017 годы, в рамках которой наш Комитет осуществляет комплекс мероприятий,

направленных на поддержку петербургских предприятий. Одними из основных мер на сегодняшний день являются финансовая поддержка производств в виде предоставления субсидий, как на региональном, так и на федеральном уровнях, а также привлечение финансовых ресурсов в промышленность.

Практика показала, что наиболее востребованными являются субсидии по уплате лизинговых платежей. Поэтому в этом году, учитывая актуальность вопросов модернизации производств, объем финансирования на субсидии по лизингу увеличен до 200 млн рублей. Кроме того, в 2015 году максимальный размер этого вида субсидий для одной организации увеличен с 6 млн рублей до 8 млн рублей. Для стимулирования процессов импортозамещения затраты на приобретение российского технологического оборудования возмещаются теперь в размере 80 процентов общей суммы затрат на уплату лизинговых платежей, при приобретении импортного оборудования — в размере 50 процентов.

Дополнительной стимулирующей мерой поддержки петербургских предприятий являются премии Правительства Санкт-Петербурга в сфере промышленности — «За увеличение производительности труда на промышленных предприятиях Санкт-Петербурга» и «За создание высокотехнологичных рабочих мест». Общий объем премиального фонда в текущем году составляет 85 млн рублей.

Кроме того, Комитет ведет активную работу по привлечению финансирования из федерального бюджета. В первую очередь, это содействие в получении федеральных субсидий в рамках программ, реализуемых Минпромторгом России. Например, в первом полугодии субсидии получили 24 петербургских предприятия на общую сумму более 8 млрд рублей, в основном, на компенсацию ставок по кредитам.

Проведена серьезная работа с предприятиями в целях привлечения

их к реализации отраслевых планов по импортозамещению. В результате Минпромторгом России включены в отраслевые планы импортозамещения 224 проекта по выпуску продукции, которую готовы выпускать предприятия города.

Организовано взаимодействие с федеральным Фондом развития промышленности, деятельность которого направлена на стимулирование импортозамещения. В настоящее время на рассмотрении фонда находятся более 60 заявок от предприятий Санкт-Петербурга, часть из которых подержана Правительством Санкт-Петербурга. Отмечу, что мы стараемся постоянно вести диалог с нашими предприятиями, чтобы понимать их потребности в необходимой поддержке со стороны Правительства города.



Так, в этом году по поручению Губернатора Санкт-Петербурга был создан Штаб по работе с промышленными предприятиями, оказывающими существенное влияние на экономику Санкт-Петербурга. Уже проведены три заседания Штаба, на которых были рассмотрены конкретные проблемные вопросы, имеющиеся на предприятиях, в том числе оформление аренды, электроснабжение, меры по стабилизации финансово-экономического положения предприятий. В итоге выработан план по решению данных вопросов.

**– 10 сентября в Ленэкспо состоялось официальное открытие Центра импортозамещения и локализации Санкт-Петербурга. Каковы цели и задачи Центра, какие мероприятия будут проводиться в Центре?**

– Создание Центра является также одной из мер поддержки петербургских предприятий. В России это первая площадка такого формата. Ее цель – формирование механизма импортозамещения, направленного на стимулирование роста локализации, открытие новых и расширение действующих производств.

Исходя из цели проекта, мы выделяем три ключевые задачи в работе Центра.

Первая – это импортозамещение в системе закупок: с одной стороны анализ планов по госзаказу на этот год, следующий и в перспективе на три, с другой – наличие действующего промышленного производства. Подобное взаимодействие и есть модель работы Центра, включая информационно-аналитическое сопровождение процессов импортозамещения.

Вторая задача. Если мы понимаем, что по отдельным направлениям импортозамещения отсутствуют производственные мощности или нет сопоставимой продукции с необходимым объемом производства, то начинается формирование адресной базы инвестиционных программ. Если при действующих мощностях задачу не решить, то

принимается решение о необходимости локализации производства, привлечении зарубежных партнеров, предоставлении площадок, зон, условий и т.д.

И, наконец, третья задача – это проработка инновационных программ, развитие научно-технического потенциала, трансфер технологий, использование потенциала оборонной промышленности в гражданском производстве. В итоге планируется создать официальный интернет-портал импортозамещения. Он станет единой системой, в которой содержится информация о поставщиках и заказчиках. Она будет совместима с автоматизированной системой государственного заказа Санкт-Петербурга. Кроме того, содержащаяся там информация о продукции петербургских предприятий, будет использоваться при взаимодействии с Минпромторгом России в сфере импортозамещения.

Деловая программа работы Центра представлена в виде тематических недель, в рамках которых проходят семинары, конференции и практические занятия.

Кроме того, на площадке представлена зона Бизнес консалтинга. В ней размещены организации, которые предоставляют консультационные услуги в сфере кредитно-финансового обслуживания промышленных предприятий, лизинга; организации и техническом сопровождении государственных, муниципальных и корпоративных закупок; финансового и технологического аудита промышленных предприятий, оптимизации офисных затрат предприятий, импортозамещения расходных материалов; защиты объектов интеллектуальной собственности, адвокатские и юридические услуги. Также в Центре расположен медиасектор международного уровня, в котором проводятся мероприятия для представителей СМИ.

**– Сколько организаций и предприятий уже стали «пользователями» Центра?**

– В работе Центра уже принимают участие более 10 исполнительных органов государственной власти, их подведомственные учреждения и предприятия, а также ОАО «Газпром», петербургские ресурсонабжающие организации, более 70 ведущих промышленных предприятий города, отраслевые кластеры и корпоративные заказчики. В первые две недели работы Центра была представлена экспозиция Владимирской области. Также планируется представить Хабаровскую, Вологодскую, Архангельскую, Нижегородскую области, Новгород, Калининград, Ненецкий автономный округ, Севастополь.

Регионы России могут рассказать о своем опыте работы, показать Санкт-Петербургу не только свой потенциал производства, но и свои потребности, что, безусловно, будет интересно для наших поставщиков и производителей. Я считаю, что региональное сотрудничество – это важное направление работы Центра.

**– Каковы Ваши ожидания от работы Центра?**

– Мы планируем, что Центр станет не просто местом встречи поставщиков и заказчиков, но и серьезной коммуникационной, информационно-методической площадкой, дающей возможность получить необходимый инструментарий для развития компании.

Надеюсь, что реализация данного проекта принесет положительные результаты, а именно позволит увеличить объемы импортозамещения для государственных организаций и учреждений, предприятий городского хозяйства и корпоративных заказчиков Санкт-Петербурга, а также повысит потенциал технологических компетенций петербургских предприятий в сфере импортозамещения.

Отмечу, что данная площадка открыта, поэтому всех приглашаем принять участие в работе Центра.



Центр импортозамещения и локализации Санкт-Петербурга

## ИНВЕСТОРЫ ВЕРЯТ В ПЕТЕРБУРГ



**И. А. Бабюк**  
Председатель Комитета  
по инвестициям Санкт-Петербурга

**Ирина Анатольевна, назовите, пожалуйста, наиболее крупные и важные инвестиционные проекты, которые в настоящее время реализуются на территории Санкт-Петербурга.**

– Сегодня на территории Санкт-Петербурга реализуется более 30 инвестиционных проектов в различных отраслях с участием как российских, так и зарубежных инвесторов.

Одним из приоритетных направлений является развитие транспортной инфраструктуры. Здесь среди перспективных проектов следует отметить создание трех линий легкорельсового транспорта (ЛРТ): от аэропорта «Пулково» до станции метро «Купчино», из Колпинского района до станции метро «Рыбацкое» и от жилого района «Балтийская жемчужина» до станции метро «Кировский завод». Объем инвестиций в проекты строительства ЛРТ, по предварительным оценкам, составляют 11-13 млрд рублей. Ряд инвесторов уже выразили свою заинтересованность в реализации этих проектов, с ними ведутся переговоры и консультации.

В рамках другого важного направления – дальнейшего развития научно-технического потенциала города – в промзоне «Белоостров» осуществляется проект создания Федерального испытательного центра электротехнического оборудования (ФИЦ). Инициатор и инвестор проекта – компания «Россети». Планируется, что ФИЦ, объединив 25 лабораторий и 9 испытательных комплексов, станет крупнейшим центром по проведению независимых испытаний отечественного и зарубежного электротехнического оборудования, а также площадкой НИОКР. Объем инвестиций в проект составит порядка 10,5 млрд рублей, ожидаемая дата ввода в эксплуатацию – четвер-

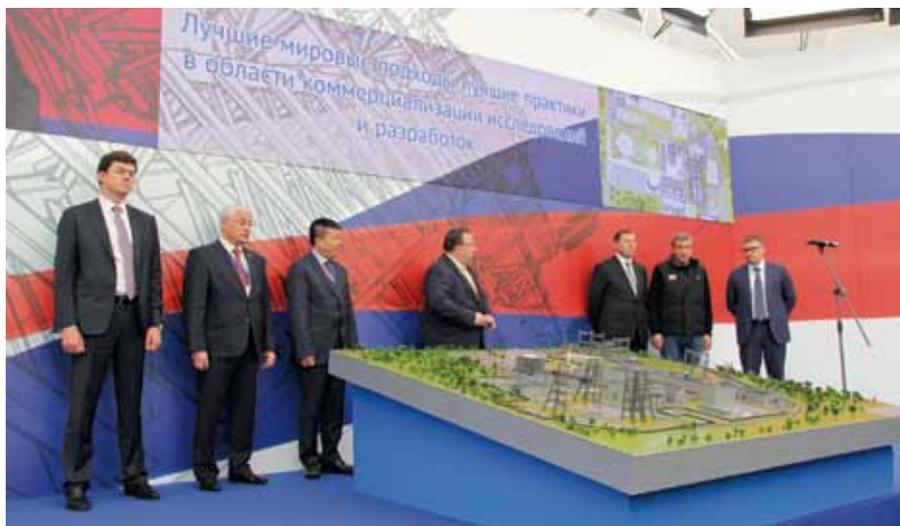
тый квартал 2017 года. Замечу, что создание ФИЦ – это проект федерального значения, так как в России испытательные центры не обеспечивают проведение испытаний в соответствии с современными техническими требованиями зарубежных и отечественных стандартов по видам оборудования. Поэтому создание такого центра станет знаковым событием не только для Санкт-Петербурга, но и для всей энергетической отрасли РФ.

Еще одно важное направление для инвестирования – комплексное освоение городских территорий. Здесь ярким примером крупных зарубежных инвестиций может служить проект «Балтийская жемчужина», находящийся на финальной стадии строительства. Многофункциональный микрорайон «Балтийская жемчужина» занимает площадь более 200 гектаров. Инвестор проекта – китайская компания ЗАО «Балтийская жемчужина», общий объем инвестиций в проект – порядка 3 млрд долларов США.

К числу перспективных относится проект строительства многофункционального комплекса «Планетоград», который реализует компания «Моргал Инвестментс» на Пулковских высотах. Общая площадь земельного участка здесь еще больше – 239 гектаров, объем инвестиций составляет более 102 млрд рублей. Новый микрорайон будет включать в себя жилые и коммерческие помещения, а также социальные объекты, часть из которых будет построена за счет средств бюджета Санкт-Петербурга. Данный проект планируется реализовать поэтапно до 2023 года.

Очень интересны проекты создания одного из крупнейших российских научно-познавательных центров в области океанологии и морской биологии – «Океанариума» (инвестор – компания «Оптим»),

**20 июня 2015 г. Петербургский международный экономический форум. Торжественная церемония старта проекта создания первого в России многофункционального Федерального испытательного центра (ФИЦ) в электротехнической сфере.**





**Фронт-офис «единого окна» для инвесторов Санкт-Петербурга**

а также возведения производственно-общественного комплекса «Киноград». Уверена, что проекты этих направлений позволят увеличить перечень уникальных достопримечательностей нашего замечательного города и привлекут в Санкт-Петербург еще больше туристов со всего мира.

**– Какова динамика инвестиций в экономику Санкт-Петербурга за последние годы? Повлияла ли на объемы инвестиций нынешняя внешнеполитическая ситуация?**

– Объем инвестиций в основной капитал по данным Петростата в 2013 году составил 475,1 млрд рублей. В 2014 году объем инвестиций достиг 502,6 млрд рублей, что на 1,8 % больше чем в 2013 году. Однако в 2015 году мы наблюдаем некоторое снижение притока инвестиций. Однако, даже в текущей ситуации зарубежные инвесторы, с которыми сотрудничает Комитет по инвестициям Санкт-Петербурга, не утратили интереса к городу. Так, например, итальянская компания «Даниэли» участвует в реализации проекта с общим объемом инвестиций 7,5 млрд рублей совместно с компанией «Мера-Сталь». Зарубежные инвесторы занимаются проектом строительства микро-завода по производству строительной арматуры. В международный консорциум управляющей компании «Воздушные ворота северной столицы» (помимо российского ВТБ), входят крупная немецкая компания «FraportAG» и греческая «Correlouzos Group». Ну а самым главным инвестиционным зарубежным партнером для Санкт-Петербурга в настоящее время является Китай.

Китайские инвесторы проявляют большой интерес к целому ряду направлений и сфер вложения капитала – это и жилое строительство, выставочные и крупные инновационные оптово-распределительные центры, транспортные объекты.

В частности, в ходе официального визита Губернатора Санкт-Петербурга Г.С. Полтавченко в КНР в сентябре 2015 года было подписано два соглашения между го-

родом и двумя крупнейшими инвестиционными компаниями Китая: Меморандум о сотрудничестве между Правительством Санкт-Петербурга и Шандунской инвестиционной компанией «Дунбао» (дочка «Хуабао») по реализации проекта строительства в Санкт-Петербурге конгрессно-выставочного центра «Дружба» и Договор генерального подряда между компаниями «АГРОПОЛИС Северо-Запад» и «Китайская металлургическая корпорация «Чжэн И» о строительстве в городе на Неве оптово-распределительного центра «Агрополис». Инвестиции в КВЦ «Дружба» составят 34 млрд рублей, в ОРЦ «Агрополис» – более 400 млн долларов США.



**Конгрессно-выставочный центр «Дружба» (проект)**

**– 3 августа 2015 года, начал работу фронт-офис «единого окна» для инвесторов Санкт-Петербурга по адресу ул. Зодчего России, д. 1. Каковы промежуточные итоги, успехи работы фронт-офиса?**

– Создание системы «единого окна» для инвесторов стало необходимым шагом для внедрения Инвестиционного стандарта, состоящего из 15 пунктов, которые позволят достичь создания благоприятных условий для увеличения притока инвестиций в регион путем внедрения лучшей российской и международной практики взаимодействия региональных органов власти с предпринимателями.

Инвестор, обратившись к специалистам фронт-офиса «единого окна», получает

полный набор услуг по двум направлениям. Первое направление связано с приемом документов от инвесторов для получения всех необходимых согласований в рамках инвестиционной деятельности, включая прием заявок на предоставление объектов недвижимости, находящихся в собственности Санкт-Петербурга, для целей, связанных со строительством. Второе направление связано с оказанием консультационной поддержки и сопровождением инвестиционных проектов, включая осуществление технического надзора.

За первый месяц работы услугами фронт-офиса «единого окна» воспользовались более 640 инвесторов. Специалистами фронт-офиса было зарегистрировано 360 заявлений от инвесторов на тему предоставления земельных участков. Итоги первого месяца работы «единого окна» для инвесторов показывают хорошую «востребованность» данного унифицированного центра.

**–Как будет развиваться инвестиционная политика в Санкт-Петербурге?**

–Инвестиционная политика Санкт-Петербурга направлена на развитие и поддержку всех инвестиционных проектов. Вместе с тем, мы, прежде всего, ориентируемся на реализацию социально-значимых инициатив, которые важны для развития города в целом. Приоритетные отрасли инвестирования - это высокотехнологичное производство, транспорт и логистика, наука и культура, туризм, а также комплексное развитие территорий.

Чтобы продолжать укреплять связи с зарубежными инвесторами, а также представлять Санкт-Петербург на международной арене, делегация от Санкт-Петербурга ежегодно принимает участие в крупных международных выставках: «Экспорал» в Мюнхене и «МИПИМ» в Каннах. На этих площадках презентуются инвестиционные проекты, участники от Санкт-Петербурга принимают участие в круглых столах с представителями крупных зарубежных компаний.

## FINNISH BUSINESS IN ST.PETERSBURG



**Т. Суомалайнен**  
Директор Управления деятельностью  
Санкт-Петербургского офиса  
Финско-Российской торговой палаты

**– Г-н Суомалайнен, какова Ваша оценка сегодняшних связей между Финляндией и Россией? Каковы объемы взаимной торговли? Какое место в финско-российских отношениях принадлежит Санкт-Петербургу?**

– Я бы назвал характер наших сегодняшних отношений «прагматичным». В общей системе финско-российских связей Санкт-Петербургу принадлежит важная роль многофункционального центра сотрудничества и стратегического «моста», соединяющего Финляндию с другими регионами России. Я знаю, что практически все финские компании, работающие сегодня на российском рынке, начинали свою деятельность с открытия представительств в Санкт-Петербурге или с договоров о сотрудничестве с петербургскими партнерами.

К сожалению, в настоящее время мы наблюдаем спад наших торгово-экономических связей. По итогам первой половины 2015 года товарооборот между нашими странами сократился на 30 % по сравнению с тем же периодом 2014 года. При этом экспорт товаров из Финляндии снизился на 23 %. По данным Таможни Финляндии, в 2014 году крупнейшими группами экспортируемых в Россию товаров были различные машины и оборудование (36 %), продукция химической промышленности (20 %), а также готовая продукция, такая как бумага и металл (20 %).

**– Каковы успехи работы отделения Финско-Российской торговой палаты (ФРТП) в Санкт-Петербурге?**

– Несмотря на сложности в политике и экономике можно отметить, что количество членов нашей Палаты не уменьшается. Это свидетельствует о том, что члены ФРТП смотрят в будущее с оптимизмом, что наши услуги и поддержка пользуются успехом как с финской, так и с российской стороны.

Сегодня Финско-Российская торговая палата объединяет более 800 компаний и организаций – около 700 финских и 115 российских. Около половины российских членов ФРТП располагаются в Санкт-Петербурге и регионах Северо-Запада России. 2/3 членов ФРТП – это малые и средние компании. Еще треть – это достаточно крупные предприятия с капиталом свыше 840 тысяч евро.

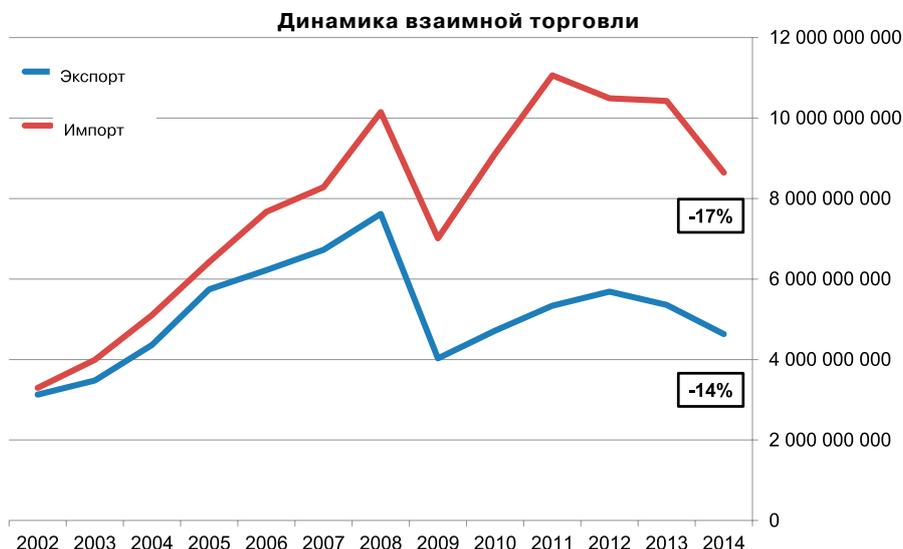
**– Как члены ФРТП они оценивают свою работу и бизнес-климат в России, в Санкт-Петербурге?**

– Два раза в год мы проводим опрос компаний-членов Финско-Российской торговой палаты с целью составления аналитического обзора «Барометр финско-российской торговли». Данное исследование, проводимое с 2002 года, уже 27-е по счету.

52 % компаний-участников «Барометра» представляют сектор промышленного производства, 34 % – сферу обслуживания, 12 % – оптовую и розничную торговлю, 2 % – строительство.

Согласно опросу, состоявшемуся весной 2015 года, у трети респондентов не произошло изменений в деятельности ни в одном из направлений, а у небольшого количества компаний был даже зафиксирован рост бизнеса. В целом оценки финских компаний значительно ослабли по сравнению с осенним замером, особенно сильно – в сегменте «экспорт». Размер компаний не влиял на результаты в экспорте так, как это прослеживается в бизнесе в России, где крупные компании преуспели лучше всех, а средние и малые – в наименьшей степени.

28 % наших респондентов никак не отреагировали на рыночные изменения, в то же время примерно столько же отмечают сокращение персонала, маркетинга и объемов продаж.





Крупнейшей проблемой, особенно в экспорте, является нестабильность курса рубля. Кроме того, члены ФРТП к важнейшим негативным факторам причисляют экономическую нестабильность, политическую ситуацию и финансовые проблемы у клиентов финских компаний.

Несмотря на снижение объема сотрудничества, инвестиции в Россию осуществляются прежними темпами: 28 % респондентов сообщили о сделанных инвестициях, главным образом в дочернюю компанию, а также в производство.

В целом финский бизнес чувствует себя в Санкт-Петербурге достаточно уверенно. С началом регулярного движения скоростного поезда «Аллегро» финской железнодорожной компании VR Group все больше финских граждан могут позволить себе не переезжать в Санкт-Петербург, а ездить на работу в петербургский офис из своего дома в Финляндии. Уже нет проблем найти в Санкт-Петербурге российский персонал со знанием финского или английского языка. Здесь всегда можно найти соотечественников и получить поддержку в многочисленных финских представительствах, в том числе и у нас.

### – Какие направления сотрудничества с Санкт-Петербургом вызывают у финских бизнесменов наибольший интерес?

– Самым популярным форматом бизнеса финских компаний в России являются продажи и маркетинг, предоставление услуг, техническое обслуживание, а также производство. Успешными примерами работы финских компаний в России и Петербурге могут служить истории успеха компаний Fortum, Tikkurila, Valio, Neste Oil, Nokian Tyres, Fazer, YIT, Prizma и мн. других.

В 2015 году на российский, петербургский рынок вышли новые игроки, такие как Skaala (изготовление окон), Teknos (краски), Уроног (проект производства пластиковых труб в г.Тосно Ленинградской области).

Активно развивается сектор услуг. Здесь примером может служить такой востребованный в Санкт-Петербурге сервис как Itella, осуществляющая значительный объем доставок в системе Интернет-торговли.

Среди профессионалов пользуются заслуженным уважением такие компании, как Ruukki, Castren Snellman, Set Group, Paulig, VR, Klinkmann.

Большой интерес для развития нашего сотрудничества предоставляет экологическая безопасность и ресурсосбережение. В частности, Set Group хотела бы построить под Санкт-Петербургом завод по утилизации мусора и отходов промышленных предприятий.

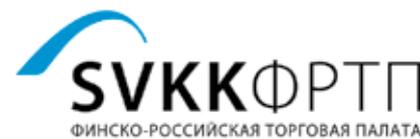
### – Какие мероприятия, организуемые ФРТП в 2015 году, Вы бы отметили? Чем, в частности, примечателен форум Finnish Business in St.Petersburg?

– ФРТП регулярно собирает своих участников в рамках специализированных встреч, таких как Строительный форум, Клуб логистиков или Клуб юристов.

Но сегодня я бы хотел особое внимание обратить на мероприятие Finnish Business in St.Petersburg, которое состоится в Санкт-Петербурге 21 октября 2015 года.

Бизнес-форум Finnish Business проводится поочередно в различных городах России с целью знакомства российского делового сообщества с новейшими финскими инновациями и технологиями, установления контактов с финскими партнерами, налаживания дистрибуции, кооперации, аутсорсинга и т. д.

Finnish Business in St.Petersburg состоит из конгрессной части, в рамках которой выступают высокопоставленные российские и финские спикеры, а также специализированных тематических сессий, в рамках которых состоятся краткие презентации финских компаний. Завершит это мероприятие свободное деловое общение с представителями финских компаний в формате Networking buffet.



В рамках Finnish Business in St.Petersburg будут обсуждаться темы строительства, дигитализации, инвестиций, промышленного аутсорсинга, сектора услуг.

Участие в мероприятии бесплатно для российских компаний, не имеющих финского капитала и не являющихся дистрибуторами финских компаний. Предварительная регистрация обязательна (<http://www.fbrussia.com>).

Уникальность мероприятия состоит в том, что здесь можно будет пообщаться с руководителями 85 финских компаний.

Свое участие в Finnish Business in St.Petersburg уже подтвердили Матти Антонен – государственный секретарь Министерства иностранных дел Финляндии, Георгий Сергеевич Полтавченко – губернатор Санкт-Петербурга, Эррки Йярвинен – генеральный директор концерна Tikkurila, Пекка Хейконен – генеральный директор Remamek, Кари Каунискангас – председатель правления YIT Corporation, Алексей Львович Рахманов – президент АО «Объединенная судостроительная корпорация» и мн. др.

Пользуясь случаем, приглашаю вас в Crowne Plaza St.Petersburg Airport (Стартовая ул., 6, лит А) на Finnish Business in St.Petersburg!

### – Каковы Ваши прогнозы относительно перспектив сотрудничества Финляндии и России, Финляндии и Санкт-Петербурга?

– Я уверен, что никакие искусственные преграды не могут помешать естественному желанию финнов и россиян жить в мире и благополучии. Поэтому мы должны готовиться к росту контактов и товарооборота, к новым проектам сотрудничества и все более тесному взаимодействию.

Поезд «Аллегро» на Финляндском вокзале



Finnish Business in St.Petersburg 2012



## БЕЛАРУСЬ И ПЕТЕРБУРГ: ТОЧКИ ВЗАИМНОГО ПРИТЯЖЕНИЯ



**С. И. Мисурагин**  
Руководитель отделения  
Посольства Республики Беларусь  
в Российской Федерации  
в г. Санкт-Петербурге

**Д**ля Республики Беларусь развитие сотрудничества с Санкт-Петербургом – одно из приоритетных направлений. По итогам прошлого года Санкт-Петербург занял третье место по экспортным поставкам в регионы Российской Федерации. Товарооборот с городом на Неве составил почти 2 млрд долларов США. В этом году ситуация несколько хуже по известным для всех причинам, но наше стремление к развитию и углублению сотрудничества очевидно, и это – главное.

По структуре нашего экспорта: более 40 % белорусских поставок в Санкт-Петербург составляют продовольственные товары. На прилавках многих петербургских магазинов сегодня уже привычно можно увидеть разнообразную молочную и мясную продукцию, белорусский сахар, кондитерские и другие изделия, произведенные в Беларуси. Здесь мы наблюдаем положительную динамику и значительные перспективы. Так, например, в апреле 2015 года в Санкт-Петербурге только было открыто представительство холдинга «Гродномясомолпром» – мощного объединения, включающего практически все мясомолочные предприятия Гродненской области, как уже заключен ряд контрактов, идет рост поставок продовольствия. Всего же на петербургский рынок сегодня осуществляют поставки продовольственных товаров более 25-ти крупных субъектов товаропроводящей сети белорусских организаций с государственной долей собственности, а также порядка сотни частных компаний.

Помимо торговли продуктами питания, у нас активно развиваются и другие направления сотрудничества: в сферах транспорта, строительства, машиностроения, радио-

электроники, производства композитных материалов, а также гуманитарные, научные и культурные связи.

Важно отметить, что развитие наших отношений происходит системно – при активной поддержке властей города и республики. Уже традиционно каждый год мы проводим заседания Совета делового сотрудничества Республики Беларусь и Санкт-Петербурга на уровне Губернатора города на Неве и Премьер-министра Беларуси. Должен отметить, что столь высокий ранг председателя с белорусской стороны в Совете свидетельствует о значимости и важности нашего взаимодействия с Санкт-Петербургом. Хочу Вам сообщить, что 11 ноября 2015 года в Санкт-Петербурге состоится очередное восьмое по счету заседание Совета делового сотрудничества, в рамках которого мы подведем за истекший период промежуточные итоги реализации Программы сотрудничества Беларуси и Петербурга на 2012-2016 гг., обсудим так называемые «узкие места» и перспективы для дальнейшего развития.

Кроме того, для оперативного взаимодействия наших регионов создана и активно действует Рабочая группа Совета делового сотрудничества на уровне Первого заместителя Премьера Республики Беларусь и Вице-губернатора Санкт-Петербурга. Так, например, в июле 2015 года члены Рабочей группы во главе с Первым заместителем Премьер-министра Республики Беларусь В.С. Матюшевским и Вице-губернатором Санкт-Петербурга С.Н. Мовчаном посетили г.Барановичи, и на ОАО «Барановичское производственное хлопчатобумажное объединение» провели очередное заседание. В рамках этой встречи состоялся обмен



**Президент Республики Беларусь А.Г. Лукашенко  
и Губернатор Санкт-Петербурга Г.С. Полтавченко**



мнениями по вопросу развития сотрудничества в торгово-экономической и научно-технической сферах, в промышленной кооперации и продвижения совместных инновационных проектов.

Что касается примеров нашего совместного сотрудничества, то я обязательно отметил сотрудничество петербургского ОАО «Авангард» с белорусским научно-производственным холдингом точного машиностроения «Планар», петербургского Кластера медицинского, экологического приборостроения и биотехнологий с белорусским предприятием «Интеграл», петербургского Полимерного кластера с ГНУ «Объединенный институт машиностроения НАН Беларуси» и ЗАО «Атлант», акционерного общества «Звезда» и белорусского «БелАЗ».

Хорошим примером промышленной кооперации является созданное совместное российско-белорусское предприятие «Невский лифт», предлагающее на рынке Санкт-Петербурга и всего Северо-Запада России более сотни моделей современных, безопасных и недорогих лифтов. Не случайно уже через несколько месяцев после своего открытия компания выиграла тендер на поставку городу на Неве более 400 лифтов.

В 2015 году новый виток сотрудничества получила тема транспорта. На Невском проспекте можно увидеть автобус МАЗ-215069 повышенной вместимости, который проходил опытную подконтрольную эксплуатацию в системе СПб ГУП «Пассажиравтотранс», а на Светлановском проспекте СПб ГУП «Горэлектротранс» испытывает инновационный троллейбус производства ОАО «Штадлер Минск» (модель 43303А с гибридным приводом).



**Восьмое заседание рабочей группы Совета делового сотрудничества Беларуси и Санкт-Петербурга, состоявшееся на базе ОАО «Барановичское производственное хлопчатобумажное объединение»**

Кроме того, учитывая городскую программу перехода транспорта на газомоторное топливо, белорусские автопроизводители представили Петербургу образец своего автобуса, работающего на природном газе. В общем и целом, судя по положительным отзывам, скоро в городе на Неве могут появиться сотни новых единиц пассажирского транспорта, произведенных в Республике Беларусь. При этом, надо сказать, что коммерческие перевозчики Петербурга уже давно и успешно эксплуатируют наши белорусские автобусы.

Возвращаясь к заседанию Совета делового сотрудничества, назначенному на 11 ноября 2015 года, надо сказать, что в это же время в Санкт-Петербурге впервые будут проходить Дни Минска, насыщенные

различными культурными и деловыми мероприятиями. В частности, на базе Санкт-Петербургской ТПП состоится контактно-кооперационная биржа, в которой примут участие представители бизнеса двух городов (Петербурга и Минска), на площадках города на Неве пройдут выступления белорусских артистов, а в отдельных районах Питера будут организованы ярмарки белорусских товаров.

Сейчас мы активно готовимся к этим событиям и надеемся, что они дадут новый импульс сотрудничеству Республики Беларусь с Санкт-Петербургом.

Теперь о перспективах и приоритетах нашего сотрудничества. В обозримом будущем приоритетными для нас направлениями взаимодействия с Санкт-Петербургом будут по-прежнему поставки в Северную столицу продовольствия и продукции машиностроения, а также развитие научно-технического сотрудничества, прежде всего, в сфере импортозамещения.

Кстати, об импортозамещении. Если для России это весьма актуальная и новая тема, то для нас – белорусов, проблема импортозамещения уже не нова: вот уже долгое время наши министерства, ведомства и организации по поручению Президента Республики Беларусь А.Г. Лукашенко реализуют соответствующие программы. У нас есть наработки по решению этой тематики, есть успехи, и мы готовы поделиться с российской стороной нашим опытом.

Мы ожидаем также расширения наших гуманитарных, культурных и образовательных связей.

Очень важно при этом, чтобы наше сотрудничество было реально двусторонним и взаимовыгодным. Без этого никакие призывы и программы будут неэффективными.



**Обсуждение сотрудничества ОАО «БелАЗ» и ОАО «Звезда» (Санкт-Петербург) по совместному производству перспективной техники**

## ПЕТЕРБУРГ ДОСТОИН БОЛЬШЕГО? НАМ ВЫБИРАТЬ...



**Ф.В. Гончаров**  
Председатель Комитета  
по транспорту и логистике  
Санкт-Петербургской Торгово-  
промышленной палаты,  
председатель Совета директоров  
United Function Group

Сегодня муниципальный парк пассажирского наземного транспорта Санкт-Петербурга переживает не лучшие времена. Несмотря на ежегодные закупки транспорта за бюджетные средства, отставание в обновлении подвижного состава города, переданное нам «по наследству» из 90-х, очевидно. По данным Комитета по транспорту Санкт-Петербурга 540 автобусов, 190 троллейбусов и 420 трамваев полностью амортизированы. Это означает, что среда города засорена старыми транспортными средствами: как с точки зрения экологии, т. к. двигатели не отвечают современным требованиям экологической безопасности, так и по эстетическим, имиджевым нормам. Извините за резкость, но статусы «культурной столицы», «инновационного центра» и «самого привлекательного для туристов города России» не позволяют нам эксплуатировать многократно «заштопанные» автобусы, троллейбусы и трамваи. Если «культурная столица», город федерального значения – значит надо соответствовать!

Возьмем трамвайную ветку в Стрельну. Ее пути идут вдоль автодороги к знаменитым на весь мир дворцово-парковым ансамблям Петергофа и Ломоносова, ее кольцо находится у Константиновского дворца – государственной резиденции «Дворец Конгрессов», где проводятся важнейшие российские и международные мероприятия. И вот мы видим, как на этом фоне по рельсам везет пассажиров некое чудо, которое досталось городу от прошлого века! Обидно, когда наши гости смеются над петербургским парком общественного транспорта. Еще обиднее, что города с гораздо меньшими финансовыми возможностями эти проблемы решают более успешно, а мы – не можем?

Действительно, у нас проблемы масштабнее, чем в небольших городах. Понятно, что



**Церемония передачи в 2013 году белорусских автобусов руководству ОАО «Третий парк» (Санкт-Петербург) при участии Премьер-министра Республики Беларусь М.В. Мясниковича и Губернатора Санкт-Петербурга Г.С. Полтавченко**



**МАЗ 215 на Невском проспекте**

бюджет города не может сразу выделить такую сумму, чтобы одновременно заменить все устаревшие автобусы, троллейбусы и трамваи. Но ведь существуют и другие пути: есть банки, есть инвестфонды, есть производители и поставщики, заинтересованные в крупных поставках. Уверен, что стать поставщиками транспортных средств в такой город как Санкт-Петербург хотели бы многие автозаводы и мировые концерны. Это значит, что мы имеем преимущество выбора, что мы можем рассчитывать на скидки, рассрочки и т. д. Мы в Комитете по транспорту СПб ТПП подсчитали, что, например, на замену подвижного состава двух трамвайных парков (200 ед.), двух автобусных (300 ед.) и двух троллейбусных (180 ед.) с учетом требуемой комплектации и удорожания, связанного со стоимостью денег, потребуется порядка 16,9 млрд рублей. Сумма большая и у ГУПов таких денег нет. Но если привлечь эти средства у банков или инвестфондов, то в течение 5 лет ежегодные выплаты составят в зависимости от формы оплаты 2,7 – 3,6 млрд руб, а это около 0,5 % годового бюджета Санкт-Петербурга. Можем ли мы себе позволить эти полпроцента ради собственного же здоровья и безопасности, ради гордости за наш замечательный город? Безусловно, «да»!

Отрадно, что в Правительстве Санкт-Петербурга есть люди, которые это тоже понимают.

Нам сегодня необходимо создать реальную программу обновления наземного пассажирского транспорта Санкт-Петербурга, проработать с властями, финансистами и поставщиками детали взаимодействия, выявить оптимальные, понятные всем финансовые модели, проработать обеспечение, минимизировать риски и... начать работать.

Мы со стороны СПб ТПП готовы выйти на руководство города с этой инициативой, собрать все заинтересованные стороны для обсуждений и принятия решений.

В период решения государственной задачи по импортозамещению на вопрос «какого поставщика выбрать?», ответ может быть только один: «российского или белорусского».



**MAZ 203 из парка  
СПб ГУП «Пассажиравтотранс»**

В качестве примера рассмотрим вариант поставок в Санкт-Петербург пассажирского транспорта белорусского производства. Как известно, автобусы и троллейбусы успешно производит Минский автомобильный завод, а трамваи, вагоны метро, электропоезда – недавно созданное совместное белорусско-швейцарское предприятие Штадлер–Минск, на котором, кстати, в 2014 году побывал Губернатор Санкт-Петербурга Г.С. Полтавченко. Что касается самой техники, это действительно современные машины: надежные, красивые, экологичные и экономичные, да еще и по конкурентной цене! Они могут украсить любой из современных городов мира. И всю эту технику, благодаря государственной поддержке со стороны Республики Беларусь, можно приобрести со значительной выгодой. В частности, по кредиту или лизингу покупатели в России получают компенсацию кредитной ставки, в результате удорожание получается ниже уровня текущей инфляции – порядка 7,5-9 % годовых. По сути, приобретая белорусскую технику в кредит, мы не переплачиваем, а как бы берем деньги в рассрочку. Согласитесь, что в нынешней экономической и политической ситуации лучшие условия предложить весьма проблематично. Думается, что более надежного и доступного поставщика нам просто не найти.

Более того, следует учесть, что и Российская Федерация и Республика Беларусь входят в ЕАЭС и уверенно идут путем интеграции своих экономик. Это означает, что петербургские предприятия имеют реальную возможность включиться в кооперационные схемы с МАЗом или Штадлер-Минском по выпуску новых серий техники. И мы – СПб ТПП – готовы в этом всемерно содействовать.

А тем временем... Тем временем, на улицах Санкт-Петербурга уже несколько лет курсируют автобусы МАЗ, принадлежащие коммерческим перевозчикам. Их комфорт смогли лично оценить уже сотни тысяч петербуржцев. Вот, наконец, к эксплуатации белорусского автобуса приступил и «Пассажиравтотранс», купив в 2014 году на конкурсной основе 39 новеньких МАЗов. Сегодня в Санкт-Петербурге тестовую подконтрольную эксплуатацию у специалистов «Пассажиравтотранса» и «Горэлектротранса» проходят автобус особо большой вместимости МАЗ 215, автобус МАЗ 203965, работающий на природном газе и футуристический троллейбус Vitovt Max Duo 43303A, оснащенный дизель-генератором для автономного хода.

Целью тестовой эксплуатации является подтверждение конкурентных преимуществ белорусской техники. Пока, насколько я знаю, отзывы парков только положительные.

Автобус МАЗ 215, вмещающий 176 пассажиров, по сути «трудится за двоих», что крайне важно для снижения транспортной напряженности на городских магистралях.

Троллейбус Vitovt Max Duo 43303A не требует постоянного подсоединения в контактной сети, так как оснащен дизель-генератором. Благодаря этому часть пути (до 100 км) такой троллейбус может преодолеть автономно, что существенно расширяет территорию его использования.\*



**MAZ 203 с двигателем  
на природном газе**

А автобус МАЗ 203965 с двигателем на сжатом природном газе (метане) как минимум в полтора раза экономичнее своих дизельных собратьев. В городских условиях он способен проехать порядка 600 км, а за городом – еще больше. Как факт, опытный образец доехал к нам из Минска (850 км) без единой дозаправки!

Я надеюсь, что положительная оценка эксплуатационных и других качеств белорусской пассажирской техники петербургскими ГУП «Пассажиравтотранс» и ГУП «Горэлектротранс» позволит руководству города принять стратегически верное решение и уже через год-два (как раз к Чемпионату мира по футболу) Санкт-Петербург приятно всех удивит своим современным, комфортным и экологически безопасным общественным транспортом.



[www.globaluf.com](http://www.globaluf.com)



**Низкопольный трамвай «Метелица»  
производства «Штадлер-Минск»**



**Петербург. На тестовой эксплуатации троллейбус  
Vitovt Max Duo 43303A**

## «МЛМ НЕВСКИЙ ЛИФТ» – НАДЕЖНАЯ РАБОТА ПЕТЕРБУРГСКИХ ЛИФТОВ



Дмитрий Евгеньевич Мареев  
Генеральный директор  
ООО «МЛМ Невский Лифт»

*«Залог любой успешной компании – это постоянное развитие и воплощение в жизнь новых технологий и идей, позволяющих достичь высокого уровня в работе с потребителем».*

**В** январе 2015 года в Санкт-Петербурге произошло знаковое событие – в рамках Программы сотрудничества между Правительством Санкт-Петербурга и Республикой Беларусь учреждено совместное лифтовое предприятие ООО «МЛМ Невский Лифт». Для чего несколько компаний объединились под одним брендом, что ожидать рынку лифтовых услуг Санкт-Петербурга и, главное, как это повлияет на конечного потребителя?

### НАВСТРЕЧУ ПОЖЕЛАНИЯМ ЗАКАЗЧИКОВ И ПОТРЕБНОСТЯМ ГОРОДА

Многokвартирный дом – сложный инженерный объект, где самым опасным техническим устройством является лифт. Сегодня собственники предъявляют к лифту много требований: помимо эстетики кабины, бесшумного хода, антивандальных материалов и прочих опций, лифт, прежде всего, обязан быть безопасным. Поэтому, выбирая лифт на ближайшие 25 лет, собственник должен учесть три составляющие:

- прежде всего, необходимо выбрать надежного производителя лифтового оборудования;
- для дальнейшей бесперебойной работы лифта нужна профессиональная обслуживающая организация, способная оперативно модернизировать, ремонтировать или заменять узлы и детали в процессе эксплуатации лифта;
- и, наконец, все предъявляемые требования на всех этапах должны соответствовать наилучшему соотношению цены и качества.

Почему это так важно? Дело в том, что износ лифтового парка Санкт-Петербурга существенный. На сегодняшний день по всем регламентам порядка 13000 лифтов (30 %) эксплуатировать нельзя. Более того, ежегодно около 1300 лифтов пополняют этот список в силу выработки своего ресурса. Средств в бюджете города на подобные работы катастрофически не хватает, переложить финансовое бремя на собственников также не представляется возможным. Учитывая непростую экономическую ситуацию, а также идя навстречу заказчикам, в Санкт-Петербурге образовалось совместное предприятие ООО «МЛМ Невский Лифт», объединяющее известных игроков на лифтовом рынке – ООО «МЛМ Нева трейд», ООО «Санкт-Петербургский Лифтовой Завод», ОАО «Могилевлифтмаш».

### КТО ЕСТЬ КТО

ОАО «Могилевлифтмаш» – это один из крупнейших производителей лифтового оборудования на всем пространстве СНГ, репутация производителя высококлассного лифтового оборудования закрепились за ним еще с 70-х годов XX века.



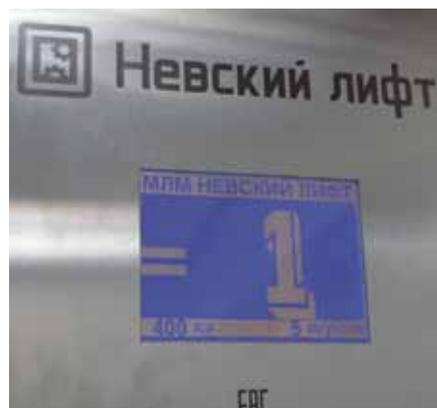
Важными факторами, определяющими преимущество продукции завода по сравнению с другими известными брендами, являются оптимальное соотношение цены и качества, продолжительный срок гарантии и надежная система гарантийного и сервисного обслуживания.

ООО «МЛМ Нева трейд» занимает лидирующие позиции на рынке замены и модернизации лифтового оборудования Санкт-Петербурга.

ООО «Санкт-Петербургский Лифтовой Завод» имеет опыт совместного с ОАО «Могилевлифтмаш» производства базовых моделей лифтов.

ООО «МЛМ Невский Лифт» – совместное российско-белорусское предприятие, которое обладает исключительными правами на поставку продукции ОАО «Могилевлифтмаш» по Северо-Западному федеральному округу. Сильными сторонами компании являются:

1. Нахождение на территории Санкт-Петербурга;
2. Квалифицированный персонал;
3. Наличие собственных складских помещений и склада запчастей;
4. Высококачественный сервис, гарантия на всю продукцию и минимальные сроки поставки оборудования.





## КАК ИЗМЕНИТСЯ РЫНОК ЛИФТОВЫХ УСЛУГ

Одной из основных задач ООО «МЛМ Невский Лифт» является строительство современного завода по сборке лифтового оборудования в Санкт-Петербурге с целью снижения себестоимости и оперативного реагирования на нужды заказчиков. При этом будет использован опыт совместной работы ОАО «Могилевлифтмаш», ООО «МЛМ Нева трейд» и ООО «Санкт-Петербургский Лифтовой завод».

Выбирая лифты разработки и производства «Могилевлифтмаш», вы выбираете свое собственное спокойствие и безопасность. Безопасность – основная задача каждого нашего решения, наша продукция включает в себя последние инновационные разработки в этой области. Являясь клиентоориентированной компанией, мы всегда изучаем отзывы и комментарии наших клиентов и постоянно улучшаем качество своей работы.

### НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:



**Широкий выбор лифтового оборудования и индивидуальный подход к каждому.** Производственная программа насчитывает более 120 базовых моделей лифтов. Кроме того, клиентам предлагаются дополнительные модификации согласно их специальным требованиям.

**Инновационная конструкция.** Отсутствие машинного помещения обеспечивает экономию пространства здания, позволяя воплощать в жизнь самые смелые архитектурные решения.

**Энергосбережение.** Использование безредукторной лебедки на основе синхронного электродвигателя с постоянными магнитами улучшает энергосберегающие параметры. Суммарное потребление электроэнергии по сравнению с редукторными лебедками снижено на 30 %.

**Комфорт и безопасность.** Более низкие шумовые и вибрационные характеристики (уровень звука в кабине снижен до 55 дБ), а также высокая точность остановки кабины лифта обеспечивают безопасность и комфорт в эксплуатации.

**Экологичность.** Использование безредукторного привода, в котором отсутствует масло, не только снижает затраты на обслуживание, но и обеспечивает поддержание экологической безопасности.

**Конкурентная цена.** ООО «МЛМ Невский Лифт» поставяет лифтовое оборудование по выгодной цене без многократных наценок посредников.

**Эстетические решения.** С целью повышения уровня жизни жителей многоквартирных домов и специально для программ капитального ремонта Санкт-Петербурга общими усилиями завода и совместного предприятия разработана кабина с улучшенными потребительскими характеристиками. Данный дизайн имеет название «Невский лифт». Существенным отличием

от конкурентных производителей является то, что в комплектацию кабины «Невский лифт» уже входит частотный регулятор скорости лебедки и привод дверей с частотным регулированием скорости движения. Уникальный вариант отделки «Невский лифт» – это эксклюзивный дизайн-проект, доступный только нашим клиентам, сочетающий в себе эстетическую привлекательность и современные технологии.

**Социальная ответственность.** Компания готова решать социально значимые проблемы города и участвовать в реализации программы «Доступная среда» по обеспечению безбарьерной среды для лиц с ограниченными возможностями посредством установки специального оборудования для инвалидов: кнопок управления лифтом с рельефно-точечным шрифтом для слепых, а также на-клонных и горизонтальных подъемников.

## МЛМ «НЕВСКИЙ ЛИФТ» – ВАШ НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР

Когда крупные и известные компании объединяются, выигрывают, прежде всего, их заказчики. Теперь они могут рассчитывать на получение еще более расширенного перечня высококачественных услуг. Новая компания, став больше и сильнее, способна сдерживать рост цен на аналогичную продукцию и услуги. Немаловажен и тот факт, что появление такой компании поможет отсечь недобросовестных игроков с лифтового рынка города.\*



ООО «МЛМ Невский Лифт»  
 Санкт-Петербург,  
 Ленинский пр., 168,  
 БЦ «Энергия», офис 210  
 Тел.: +7 (812) 407-2843  
 E-mail: info@nevskylift.ru  
 www.nevskylift.ru

## РОССИЙСКО- БЕЛОРУССКИЙ ДИЗЕЛЬ? ЭТО РЕАЛЬНО!



**М.А. Лобин**  
Генеральный директор  
ОАО «Звезда»



**Сентябрь 2015 г., Сочи. Второй форум регионов России и Беларуси**

17-18 сентября 2015 года под руководством Председателя Совета Республики Национального собрания Белоруссии А.Н. Рубинова и Председателя Совета Федерации Федерального Собрания России В.И. Матвиенко в Сочи прошел Второй форум регионов России и Беларуси с участием Президента РФ В.В. Путина и Президента РБ А.Г. Лукашенко. Форум был посвящен укреплению двусторонних отношений Российской Федерации и Республики Беларусь на межрегиональном уровне, содействию реализации совместных проектов и демонстрации торгово-экономического потенциала двух государств.

В рамках форума был презентован совместный проект ОАО «ЗВЕЗДА» (Россия, Санкт-Петербург) и ОАО «БЕЛАЗ» (Беларусь). Более подробно рассказать об этом проекте, а также о перспективах сотрудничества с Республикой Беларусь мы попросили генерального директора ОАО «Звезда» М.А. Лобина.

В период резкого усиления давления со стороны Запада и политики экономических санкций роль и значение торгово-экономического сотрудничества между Российской Федерацией и Республикой Беларусь стремительно растет.

Договорно-правовая база двустороннего сотрудничества Беларуси и регионов России включает около 200 договоров, соглашений и протоколов. Большая часть документов носит практический характер и направлена на дальнейшее развитие отношений между двумя странами и на активизацию взаимодействия по различным направлениям.

Санкт-Петербург – один из регионов, наиболее плодотворно взаимодействующих с Республикой Беларусь. Примеров такого сотрудничества немало и один из них напрямую связан с деятельностью и планами развития нашего предприятия.

Петербургское ОАО «ЗВЕЗДА» развивает устойчивые партнерские отношения с предприятиями Беларуси на протяжении многих десятилетий. В частности, уже традиционно, предприятие обеспечивает дизельными двигателями и запасными частями различные виды подвижного состава Белорусской железной дороги.

Потенциал петербургского дизелестроения имеет широкие перспективы применения и на других объектах транспорта и энергетики Республики Беларусь. Так, в настоящее время мы с нашими белорусскими партнерами из ОАО «БЕЛАЗ» прорабатываем проект создания 90-тонного карьерного самосвала с применением двигателя нового поколения М150 («Пульсар»), созданного ОАО «ЗВЕЗДА» в соответствии с российской ФЦП «Национальная технологическая база».

Линейка двигателей «Пульсар» в диапазоне от 400 до 1700 кВт разработана с учетом передовых технических решений мирового дизелестроения и предназначена для обеспечения потребностей различных отраслей промышленности в современном дизельном приводе – включая тяговый, морской и железнодорожный транспорт, а также автономную энергетику.

В ходе работы Второго форума регионов России и Беларуси мы предложили включить в планы развития Союзного государства проект «Организация серийного производства и применения в народном хозяйстве Российской Федерации и Республики Беларусь многоцелевых дизельных двигателей». Мы имеем все основания полагать, что данный проект может быть успешно реализован в период 2016-2020 годов.

В настоящее время у нас в рамках действующей подпрограммы «Создание и организация производства в Российской Федерации в 2011–2015 годах дизельных двигателей и их компонентов нового поколения» федеральной целевой программы «Национальная технологическая база» созданы базовые образцы многоцелевых дизельных двигателей типа ЧН15/17,5 (М150) в диапазоне мощностей 400–1740 кВт, имеющие высокий КПД и соответствующие требованиям работы в сложных эксплуатационных условиях (температурных, повышенной влажности, коррозионных и т.д.).

Данные дизельные двигатели способны практически полностью обеспечить потребности народного хозяйства РФ в таких сферах как

- железнодорожный транспорт (маневровые тепловозы, путевая техника);
- гражданский коммерческий водный транспорт;
- морская техника для освоения шельфа, включая арктические регионы;
- специальная наземная техника и специальная морская техника.

Главными потребителями (заказчиками) дизелей нового поколения могут стать ОАО «Газпром», ОАО «Транснефть», ОАО «Роснефть», ОАО «БелАЗ», судоходные компании, многие другие структуры и организации.

С учетом курса на импортозамещение и обеспечение национальной технологической безопасности РФ сегодня крайне актуальной задачей стоит организация крупносерийного производства данных двигателей и их компонентов.

Оптимальным решением здесь видится привлечение к проекту ответственного головного исполнителя – российского предприятия, имеющего большой опыт (в том числе по работе в интересах ОПК), соответствующих специалистов и другие ключевые условия по массовому производству современных дизельных двигателей.



Карьерная техника БелАЗ

Таким предприятием по совокупности всех параметров, условий и требований должно стать петербургское предприятие «Звезда» – лидер отечественного дизелестроения, хорошо известное не только на российском, но и на многих зарубежных рынках.

Производственная площадка ОАО «ЗВЕЗДА» имеет развитую инфраструктуру и высокую степень готовности к освоению крупносерийного производства данных дизелей при высоком уровне локализации их компонентов. Также в актив ОАО «Звезда» можно занести поддержку региональных властей, научно-технический и кадровый потенциал Санкт-Петербурга, налаженные связи с российскими и белорусскими поставщиками оборудования и инструмента, материалов, узлов и деталей.

В настоящее время мы рассчитываем на выделение средств из бюджета Союзного государства для решения следующих задач:

- проектирования и строительства сборочно-испытательного и механообрабатывающего производств;
- приобретения и ввода в эксплуатацию механообрабатывающего, окрасочного, craneвого и вспомогательного оборудования;
- приобретения и ввода в эксплуатацию

стендового и измерительного оборудования;

- проведения работ по развитию взаимодействия с российскими и белорусскими поставщиками комплектующих в рамках плана мероприятий по импортозамещению;
- организации специализированных объектов испытаний дизелей различного назначения;
- организации системы сопровождения жизненного цикла выпускаемой продукции.

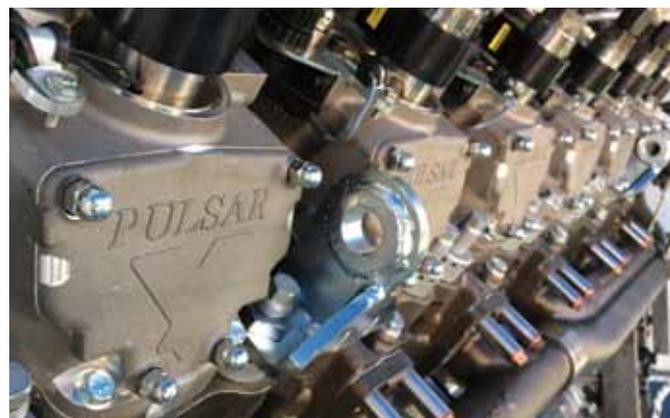
Важно отметить, что проект «Организация серийного производства и применения в народном хозяйстве Российской Федерации и Республики Беларусь многоцелевых дизельных двигателей» представляет безусловный интерес как новая платформа для развития кооперации внутри Союзного государства. У нас нет сомнения в том, что совместное использование научно-технического потенциала Союзного государства, а также усиление кооперационных связей создаст синергетический эффект, который будет активно способствовать дальнейшему развитию технологий и производства в Российской Федерации и Республике Беларусь.

**Приглашаем к сотрудничеству российские и белорусские предприятия и организации!**

**Июль 2015 г., Петербург. Министр промышленности и торговли РФ Д.В. Мантуров знакомится с новым двигателем производства ОАО «Звезда»**



Двигатель нового поколения М150 «Пульсар»



**— Анатолий Александрович, как Вы оцениваете конкурентоспособность петербургских предприятий: какие отрасли, предприятия, продукция Санкт-Петербурга имеют хорошие перспективы для экспорта? Приведите, пожалуйста, примеры петербургской инновационной продукции. Что необходимо для того, чтобы такой продукции стало больше?**

— Наш город на протяжении всей своей истории был и остается крупнейшим промышленным центром страны. Основой промышленного комплекса Санкт-Петербурга являются предприятия, выпускающие высокотехнологическую продукцию. Базовые сектора научно-производственного комплекса города представлены энергетическим машиностроением, электротехнической промышленностью, судостроением, радиоэлектроникой, приборостроением. Эти отрасли (плюс пищевая промышленность) обеспечивают порядка 50 % общего объема промышленного производства.

Санкт-Петербург заслуженно называют Морской столицей России. Ведущие предприятия судостроительной отрасли – Адмиралтейские верфи, Северная верфь, Балтийский завод, Судостроительная фирма «Алмаз» и другие – имеют опыт постройки судов и кораблей практически всех классов водоизмещением до 100 тыс. тонн. Уникальность Санкт-Петербурга как центра судостроения состоит в том, что предприятия города способны практически полностью оснастить корабль всеми необходимыми механизмами, устройствами и системами.

Если говорить «цифрами», то у нас в городе сосредоточены научно-исследовательские институты, проектно-конструкторские бюро и промышленные предприятия, обеспечивающие около 70 % объемов научных и опытно-конструкторских работ и порядка 40 % объемов производства отечественной судостроительной промышленности. На протяжении 3-х столетий судостроение было градообразующей отраслью, «визитной карточкой» нашего города.

Санкт-Петербург – развитый центр разработки и производства электротехнической и радиоэлектронной продукции. Среди ведущих предприятий этих направлений необходимо отметить холдинговую компанию «Ленинец», Российский институт радионавигации и времени, компании «Авангард», «Новая ЭРА», «НИИ-ЭФА», «Светлана», НПП «Радар ММС», НИИ «Вектор», «Интелтех», «Элкус».

Приведу два примера из деятельности Холдинговой компании «Ленинец». Разработаны и поставлены радиоэлектронные комплексы «Новелла» и «Купол» для модернизации самолета Морской Авиации Ил-38 и Военно-Транспортной Авиации – Ил-76. Первый самолет Ил-76 получил имя Генерального директора фирмы «Ильюшин» Виктора Ливанова, а Ил-38 – имя главного конструктора РЭК «Новелла» Федора Золотухина. Эти комплексы по целому ряду ТТХ превосходят мировой уровень.

Электротехническая и электронная продукция с берегов Невы используется практически во всех отраслях экономики, на всех континентах мира.



**А.А. Турчак**  
Президент Союза промышленников и предпринимателей Санкт-Петербурга, президент – генеральный конструктор Холдинговой Компании «Ленинец», профессор, д.э.н., к.т.н.



10 сентября 2015 г. Заседание Промышленного Совета Санкт-Петербурга



«Визитной карточкой» города является и продукция предприятий энергетики. Основная часть выпуска приходится на «Ижорские заводы», «РЭП Холдинг» и петербургские филиалы «Силовых машин», которые являются ведущими мировыми производителями оборудования для гидравлических, тепловых, газовых и атомных электростанций.

К широко известной продукции машиностроения относятся тракторы «Кировец» Петербургского тракторного завода, дизели завода «Звезда», силовые установки предприятия «Климов», космические аппараты завода «Арсенал», а также вагоны, горная техника и многое другое.

Хочу отметить, что в последние годы высокотехнологичный сектор города в целом развивается достаточно устойчиво. В качестве примеров можно назвать компанию «Транзас». Она занимается производством высококлассных тренажерных систем практически для всех отраслей экономики. Предприятие «Диаконт» специализируется на выпуске высокотехнологичной продукции для обеспечения безопасности и эффективности работы атомной, нефтегазовой промышленности и ЖКХ. ОАО «Концерн «Морское подводное оружие – Гидроприбор» является одним из ведущих предприятий отечественного оборонного комплекса и выпускает не только уникальные образцы морской техники и подводного оружия, но и оборудование для перерабатывающей и нефтегазовой отрасли, экологии и медицины.

Если говорить о новых для города отраслях и производствах, то в первую очередь



Самолет Ил-76 «Виктор Ливанов»

необходимо отметить развитие кластера фармацевтической и медицинской промышленности. В настоящее время в структуру кластера, который с каждым годом набирает обороты, входят 115 компаний, из которых 22 являются производителями лекарственных средств, 87 – производителями медицинской техники, а также 6 сервисных компаний. На предприятиях кластера выпускается около 100 наименований лекарственных средств, защищенных почти 400 патентами. С учетом имеющегося научно-технического потенциала и уровня подготовки кадров, ожидаемый ежегодный

рост кластера составит более 10 новых наименований лекарственных средств с увеличенным темпом патентования.

Один из лидеров кластера – компания BIOCAD, является первым победителем национальной премии «Индустрия». Компания осуществляет уникальный проект MabNext по разработке инновационных препаратов на основе моноклональных антител для лечения онкологических и аутоиммунных заболеваний. В этом году BIOCAD инвестировал в новый R&D центр свыше 200 млн руб. для разработки инновационных препаратов против рака и гепатита С.



**– Каков оптимальный баланс между импортозамещением и импортом: какие производства и продукция в России должны быть сугубо отечественными, а что, например, оптимально закупать за границей? Каковы возможности Санкт-Петербурга по импортозамещению?**

– Мое твердое убеждение, что импортозамещение должно стать нашим стратегическим направлением на ближайшие годы. Безусловно, никто не ставит задачу тотального замещения всего импорта – это невозможно, и здесь не надо впадать в крайность. Страны, которые без всяких условий открывали свои рынки, нередко теряли целые секторы национальной экономики. И то, что произошло с нашей страной в 1990-е годы, является показательным примером. У нас доля импорта в станкостроении оценивается приблизительно в 90 %, в тяжелом машиностроении – порядка 70 %, в нефтегазовом оборудовании – 60 %, в энергетическом оборудовании – около 50 %, в сельхозмашиностроении в зависимости от категории



продукции – от 50 до 90 % и так далее. Даже в гражданском самолетостроении импорт, к сожалению, носит подавляющий характер – более 80 %.

Считаю, что с введением ответных санкций по ограничению импорта мы получили уникальную возможность дать толчок развитию важнейших отраслей, таких как ракетно-космическая, авиа-, судо- и энергомашиностроение, радиоэлектронный комплекс, а также автомобиле- и станкостроение. Эти высокотехнологичные производства сформируют новый облик наших предприятий.

Переход на российские аналоги в области сложных, высокотехнологичных видов промышленного оборудования и сервисов – процесс, требующий, как минимум, от двух до пяти лет.

Импортозамещение требует инвестиций, однако финансово-экономическая неопределенность как внутри, так и вокруг России, западные санкции, ограничившие приток в страну внешних кредитов, широко использовавшихся для финансирования экономического роста в последние годы, а также высокие кредитные ставки формируют жесткие барьеры для частных инвестиций.

Говоря о процессе импортозамещения в нашем городе, я бы хотел привести один пример. Союз промышленников и предпринимателей рассматривал и рассматривает государственный заказ Санкт-Петербурга как эффективное средство поддержки промышленности. А это ни много ни мало – 200 миллиардов рублей! Данный вопрос на протяжении последних лет постоянно поднимался. Получили мы

существенный прогресс только после того, как Губернатор Г.С. Полтавченко лично акцентировал внимание на этой задаче. По его указанию Правительство города стало оценивать и контролировать закупки наших ГУПов, и результат не заставил себя ждать! Доля закупаемого импортного оборудования ГУПами в первом полугодии 2015 года по сравнению с 2014-м, значительно снизилась. В частности, у ГУП «Ленсвет» с 5 % до 2 %, у ГУП «ТЭК Санкт-Петербурга» с 10 % до 2 %, а у ГУП «Водоканал Санкт-Петербурга» с 30 % до 5 %. 10 сентября 2015 года под председательством Губернатора состоялось заседание Промышленного Совета, на котором определены очередные рубежи, которых должна достигнуть петербургская промышленность в увеличении своей доли в объеме городского заказа на 2016 год.

В сентябре этого года начал работу Центр импортозамещения и локализации. Это пока единственный в России центр, реализующий антикризисный план для роста локализации и развития производства в регионах. Центр стал постоянно действующей демонстрационной площадкой для питерских предприятий, способных представить конкурентоспособную продукцию взамен иностранной.

В Санкт-Петербурге разработаны программы по стимулированию отраслей экономики, действуют механизмы лизинга, субсидирования, снижения процентных ставок по кредитам, а также поддержки предприятий, участвующих в реализации государственных программ, финансирования через госкорпорации и т. д. Но процесс импортозамещения требует дешевых кредитов для модернизации производства, поэтому мы рассчитываем, что в ближайшее время начнет работу Фонд развития промышленности Санкт-Петербурга. К сожалению, до настоящего времени не определен механизм работы фонда. Напомню, что объем фонда – миллиард рублей, при корректировке бюджета Санкт-Петербурга, принятого Правительством города весной этого года, эта сумма была еще раз подтверждена.

### **– Почему многие петербургские предприятия не участвуют в локализации производств иностранных компаний в Санкт-Петербурге?**

– Если мы вопрос локализации производства рассмотрим на примере автомобильного кластера в Санкт-Петербурге (по большому счету, только в этой отрасли мы и можем говорить о локализации), то увидим несколько причин минимального участия наших предприятий.

Как показывает практика, иностранные автопроизводители не сильно стремятся



**19 июня 2015 г. Подписание Соглашения о стратегическом партнерстве и сотрудничестве между Правительством Санкт-Петербурга и Федеральным автономным учреждением «Российский фонд технологического развития»**

привлекать российских поставщиков при организации локального производства автокомпонентов. Вместо этого они приводят за собой зарубежных поставщиков, с которыми они тесно сотрудничают на глобальном уровне.

Другая объективная причина минимальной локализации – это то, что технический и технологический уровень производства автокомпонентов на отечественных предприятиях уступает уровню производства иностранных компаний. Кроме того, российские компании тратят на инновации значительно меньше своих зарубежных конкурентов в соответствующих секторах.

Есть требования Минпромторга к иностранным автопроизводителям по локализации, но пока основную долю в объеме локализованных автокомпонентов для иномарок составляют отдельные детали интерьера, экстерьера и кузова, поскольку их локализация требует относительно небольших инвестиций.

Между тем падение объемов выпуска автомобилей в России заставляет сокращать свою деятельность и поставщиков, у которых себестоимость производства также значительно возросла. Стимулирование производителей автокомпонентов к расширению номенклатуры и объемов выпускаемой ими продукции возможно только при положительной динамике продаж автомобильной техники или расширении программ по экспорту автокомпонентов.

Очевидно, что одними требованиями Минпромторга по уровню локализации проблему не решить. Только комплексный подход к проблеме локализации и активная поддержка власти – как федеральной, так и региональной – смогут позволить компаниям локализовать автокомпоненты на требуемом уровне.



**Посещение Центра импортозамещения и локализации Санкт-Петербурга**



**– Заинтересованы ли петербургские промышленники в международной кооперации? Какие здесь для нас «плюсы» и «минусы», оптимальные условия?**

– Если хочешь быть конкурентоспособным, если желаешь, чтобы твоя продукция продавалась и в России, и за рубежом, то невозможно оставаться вне рамок международной кооперации.

В современной экономике разделение на отечественные товары и импорт становится все более условным. Все большее число товаров производится в рамках международных цепочек добавленной стоимости. И ведущие петербургские предприятия, конечно, в этом вопросе не исключение. Они имеют наработанные кооперационные связи с иностранными партнерами, которые уже инвестировали средства в нашу промышленность, в наше производство и принесли современные технологии.

Другой аспект, связанный с международной кооперацией, о котором следует помнить всегда, – это стоимость. На бытовательском уровне нам кажется, что произвести в России дешевле, чем за ее пределами. На самом деле во многих случаях мы сталкиваемся с ситуацией, когда это просто невозможно, поскольку у тех, кто давно и массово производит нужную нам продукцию, это уже отработанный процесс с низкой себестоимостью. У того же, кто производит одну единицу оборудования в год и специально под заказ, себестоимость оказывается в разы больше. То есть, технически мы продукцию произвести можем, но экономически это, как правило, получается дороже.

У Санкт-Петербурга, по сравнению с другими российскими регионами, есть серьезные конкурентные преимущества для международной кооперации. Прежде всего, это высокий процент научно-технических специалистов, представляющих как уже сложившиеся научные и производственные школы, так и новые – формирующиеся в рамках перехода на шестой технологический уклад. Есть, одним словом, высокий потенциал уникального человеческого капитала. Наш город еще в советское время был «проектировочным центром» страны, местом, где производились идеи, новые методы, методологии и концепции. Как показывает опыт, специалистов, способных делать по-настоящему сложные вещи в научно-технической сфере, в мире не так уж много. В этом смысле Санкт-Петербург был и будет весьма привлекательным для иностранных инвестиций в разработку и производство.

**– Как Вы относитесь к призыву Губернатора «носить инвесторов на руках как драгоценную вазу»? Какие инвестиции, прежде всего, нужны Петербургу?**

– Если посмотреть на статистические показатели развития экономики нашего города, то мы увидим, что Санкт-Петербург испытывает все известные общероссийские проблемы: снижение объемов производства, снижение уровня капитальных вложений, низкая производительность труда и многое другое. Без привлечения серьезных инвестиций ситуацию не переломить.

С начала 2000-х ключевую роль в частных инвестициях в экономику Петербурга играли иностранные компании. Крупнейшие проекты государственно-частного партнерства, такие как Западный скоростной диаметр, реконструкция аэропорта «Пулково» и другие были бы невозможны без иностранного участия.

Сейчас ситуация более сложная. Мы имеем вызовы не только циклического, экономического характера, связанные, с ценой на нефть, но и политического, например, ограничения на торговлю, связанные с санкциями и возможностью их нового витка. Это повышает неопределенность и не позволяет надеяться на традиционные методы выхода из кризиса.

Правительство города делает многое для привлечения инвестиций. Изменено законодательство для предприятий, осуществляющих крупные капитальные вложения и создающих высокоэффективные и высокооплачиваемые рабочие места,

установлены льготы по налогам на прибыль и имущество, земельному налогу. Открыто единое окно по оформлению необходимых документов. Новый порядок сокращает сроки прохождения процедур по передаче инвестору городских объектов недвижимости. Предусмотрены льготы по арендной плате за землю, если на ней предприниматель возведет детский сад, школу, спортклуб или медицинское учреждение.

Но мы понимаем, что нужны дополнительные комфортные условия для инвесторов по привлечению инвестиций в основу экономики нашего города – прежде всего, в промышленность. Поэтому наш губернатор и призывает «носить инвесторов на руках как драгоценную вазу».

Если говорить о перспективах, то Петербург – как современный научно-производственный комплекс – потенциальные инвесторы будут рассматривать всегда. Город обладает удачным географическим положением: соседство с европейскими странами и развитая транспортная инфраструктура обеспечивают уникальные возможности для успешной инвестиционной деятельности. Поэтому задача городских властей совместно с бизнес-сообществом состоит в том, чтобы создавать такие условия для инвестора, когда он правильно мог бы оценить возможности Санкт-Петербурга, как по наличию трудовых ресурсов (их образовательного и профессионального уровня), так и по скорости подключения сетей, стоимости электроэнергии, газа, воды и так далее.



**30 июля 2015 г. Завод концерна MAN Санкт-Петербурге выпустил 1000-й грузовик**



## «КОНЦЕРН «НПО «АВРОРА»: ДОСТИЖЕНИЯ И НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ

**С 22 по 25 сентября в новом выставочном комплексе «Экспофорум» с успехом прошла традиционная 13-я Международная выставка и конференция по гражданскому судостроению, судоходству, деятельности портов и освоению океана и шельфа «НЕВА-2015». В первый день выставки, сразу после торжественной церемонии открытия, состоялось подписание соглашения между ОАО «Концерн НПО «Аврора» и фирмой Marine Electricals. Чем оно примечательно?**

В рамках перспективной, весьма обширной программы развития индийского ВМФ «Аврора» участвует практически во всех тендерах, проводимых для кораблей и судов, строящихся на государственных верфях Индии. А с тех пор, как правительство Индии допустило к постройке военно-морских кораблей частные верфи, НПО «Аврора» начало сотрудничать и с частными верфями.

Объем поставок автоматики Концерна «Аврора» в Индию весьма велик. По итогам 2013 года Концерн «Аврора» был признан в Индии крупнейшим импортером систем автоматизации кораблей и судов. Поддержанием всей этой техники в рабочем состоянии занимается совместное российско-индийское предприятие «Аврора-Индия», которое после преобразования НПО «Аврора» в «Концерн» вошло в его

состав и успешно работает на Индийском рынке, начиная с 2009 года. Это в первую очередь сервис, поставки запасных частей и выполнение ремонтных работ. А с недавнего времени «Аврора-Индия» привлекается и к выполнению шеф-монтажных работ.

Можно констатировать, что завоевание индийского судостроительного рынка Концерном «Аврора» уже состоялось, но останавливаться на достигнутом не в традициях «Авроры». В настоящее время Индия стремится к локализации производства. Пришедшее в прошлом году новое правительство Индии выдвинуло лозунг «Make in India».

Концерн «Аврора» много лет участвовал в тендерах на поставку средств автоматизации различного рода кораблей и судов, которые строились по заказу правительства Индийской Республики. Однако теперь это невозможно на законодательном уровне и в тендерах можно участвовать только совместно с индийским партнером, доказав при этом, что уровень локализации достаточно высок. Поэтому перед «Авророй» встала задача найти в Индии надежного и компетентного партнера, который осуществил бы уровень локализации, обеспечивающий все требования индийского законодательства. Соглашение именно с таким партнером и было подписано в рамках выставки «НЕВА».

Партнером Концерна «Аврора» стала хорошо известная специалистам отрасли индийская фирма Marine Electricals – один из крупнейших в Индии поставщиков электрооборудования и аппаратуры автоматизации для морской техники. Две уважаемые производственные фирмы, руководство которых «говорит на одном языке», одинаково стремятся к расширению сегмента производимых ими устройств и приборов. Так, например, Концерн «Аврора» является безусловным лидером в части систем динамического позиционирования кораблей и судов и интегрированных систем управления кораблей и судов, то с чем на сегодняшний момент не очень знакома компания Marine Electricals. Индийский партнер стремится получить новые технологии, а «Аврора» – к дальнейшему расширению и укреплению своих позиций на индийском рынке. В результате получается классический синергетический эффект: рост номенклатуры продукции, объемов поставок и, соответственно, рост рентабельности своих производств.

**Генеральный директор  
ОАО «Концерн «Аврора» К.Ю. Шилов:**

*«Продукт, который мы наметили к продвижению, известен – это система динамического позиционирования корабля. «Аврора» этим занимается уже 30 лет. Первые системы динамического позиционирования разрабатывались в 80-х годах прошлого столетия на имевшейся тогда у «Авроры» вычислительной базе. Одно из первых судов с системой динамического позиционирования – «Газпром 1», которое должно было обеспечивать бурение на шельфе скважин на глубину до 400 метров при очень жестких требованиях по удержанию – до 4 или 5 метров при волнении моря до 3 баллов. Задача была успешно решена, и был заложен научный фундамент создания систем этого класса. Это позволило сейчас успешно поставлять системы динамического позиционирования корабля, обеспечивающие удержание корабля в точке или точность движения по траектории с коридором не более 40 метров. Эти системы применяются для широкого класса вспомогательных кораблей и судов. Это то, что мы умеем создавать и надеемся попасть с этим продуктом и на рынок индийского судостроения».*





**Винай Кришна Учил – генеральный директор фирмы Marine Electricals:**

*«Наши совместные с Концерном НПО «Аврора» ожидания состоят в том, что мы сможем построить высококачественную систему автоматизации для гражданского и военно-морского судостроения для различных заказчиков со всего мира. На первом этапе мы займемся совместными разработками, а затем, надеюсь, перейдем и к совместному производству».*

Следующий по значимости после российского и индийского рынков поставок продукции Концерна «Аврора» – Вьетнам. «Рособоронэкспорт» – как государственный посредник – несколько лет назад заключил контракт на строительство дизельных подводных лодок 636 проекта с Социалистической Республикой Вьетнам. Концерн «Аврора» – как фирма, занимающаяся автоматизацией в т. ч. и подводных лодок – принял участие в создании систем автоматизации для этих ПЛ, а также в создании на территории Вьетнама учебного центра. Строительство ПЛ и Центра подготовки – один из крупнейших

контрактов по линии военно-технического сотрудничества РФ с Вьетнамом. Концерн «Аврора» проводил работы по контракту на создание учебного центра как головная компания при участии государственного посредника – «Рособоронэкспорта». Контракт включал строительство и полное оснащение зданий учебными классами, компьютерными обучающими программами, различными тренажерными комплексами, средствами для подготовки моряков-подводников – в борьбе за живучесть ПЛ, т. е. всем необходимым для обеспечения учебного процесса. Также для ВМС Вьетнама «Аврора» оснащает системами автоматизации фрегаты класса «Гепард». На данный момент во Вьетнаме работает представительство Концерна «Аврора», решается вопрос о создании там ремонтной базы.



**Генеральный директор  
ОАО «Концерн «Аврора» К.Ю. Шилов:**

*«На территории, куда осуществляются наши поставки, мы организуем открытие своего представительства, создаем ремонтную базу, обеспечивающую сервис нашей интеллектуальной высокотехнологичной электроники, что требует высокой квалификации и специальной подготовки персонала. Таким образом, мы обеспечиваем требование заказчика, заинтересованного в максимально эффективном сервисе».*

*«Наш Концерн заинтересован в либерализации отношения нашего государства к предоставлению права на военно-техническое сотрудничество в части сервиса и поставок ЗИП».*

*«Насколько мне известно, Правительство РФ внесло на рассмотрение в Государственную Думу законопроект о некоторой либерализации в отношении концернов и управляющих компаний крупных холдингов. В ближайшее время он будет принят, и сегмент сервиса и поставок ЗИП для нас еще более расширится».*



194021, Россия, Санкт-Петербург,  
ул. Карбышева, 15  
Тел.: +7 (812) 297-2311  
Факс: +7 (812) 610-1100  
E-mail: mail@avrorasystems.com  
www.avrorasystems.com



## ПОЛИМЕРНЫЙ КЛАСТЕР. ЕЩЕ НЕСКОЛЬКО ШАГОВ НАВСТРЕЧУ ИННОВАЦИЯМ



**С. И. Цыбуков**  
Генеральный директор  
НПО по переработке пластмасс  
имени «Комсомольской правды»,  
Заместитель Председателя  
Совета Санкт-Петербургской  
Торгово-промышленной палаты

**Я** вижу большие перспективы в Транс-евразийском поясе развития: в частности, в строительстве высокоскоростной магистрали Москва-Казань, а потом, надеюсь, Турку-Хельсинки-Санкт-Петербург-Москва-Казань-Пекин и созданию по пути этой магистрали новых поселений, новых производств, новых территорий опережающего развития в целом.

Как это связано с нашим Полимерным кластером? Дело в том, что именно в ходе реализации стратегических перспективных проектов мы имеем все основания рассчитывать на интерес РЖД (как и других госкорпораций) к разработкам наших ученых, возможностям наших испытательных центров и продукции наших производств.

Что мы можем предложить уже сегодня:  
– оптические и светотехнические изделия: линзы, сегменты для светофоров, детали для габаритных фонарей автомобилей из



термопластов, например, карликовые светофоры из инновационных износостойких и антикоррозийных материалов;

- высокопрочные изделия из сверхвысокомолекулярного полиэтилена, например, детали тележки грузового вагона (фрикционные, антифрикционные детали);
- изделия из фторопласта, например, пластины, стержни, кольца и втулки из фторопласта 4 и из композиций на основе фторопласта;
- изделия из реактопластов – широкий ассортимент изделий для электротехнической продукции;
- изделия из резины, например, прокладки-амортизаторы для стрелочных переводов;
- полимерные покрытия, например, для нанесения антифрикционных, антиобледенительных и других защитных и восстановительных покрытий на поверхности деталей машин, механизмов и оборудования;
- а также 3D прототипирование, изготовление пресс-форм, динамические испытания и мн. другое.

Мы готовы развивать новые территории за счет создания там кластерных объединений: делиться опытом, нашими наработками, технологиями и специалистами. Особо отмечу, что непременным условием успешного применения высоких технологий является обучение соответствующего персонала – монтажников, операторов, наладчиков оборудования. Мы уже создали новый профстандарт «Механик-наладчик машин и автоматических линий по производству изделий из пластмасс», и сегодня начинаем обучение среднего звена для наших белорусских, украинских и, конечно, российских партнеров.

Кстати, о сотрудничестве с Республикой Беларусь. Недавно мы приобрели у белорусского предприятия «Атлант» термопластавтомат. Еще один такой станок (но уже больших размеров) прибудет к нам в начале октября и будет показан на стенде Полимерного кластера на форуме «Российский промышленник». Мы планируем использовать на нем российские пресс-формы и сырье и, таким образом, наглядно продемонстрируем гостям и участникам форума новые возможности российско-белорусского сотрудничества. Там же мы подробно расскажем обо всех наших достижениях.

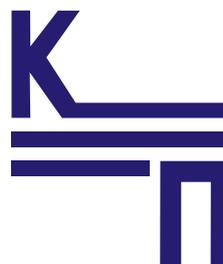
Надо сказать, что в рамках Союзного государства мы намерены осуществить не только ряд НИОКР, но и создать инновационный российско-белорусский территориально-распределенный кластер: оборудование – Республика Беларусь, оснастка,



пресс-формы и запчасти – Уральский регион, проектирование, испытание и изготовление конечного продукта – Северо-Запад России.

Приятно отметить, что наши инновации и успехи уже привлекли внимание коллег из Финляндии, благодаря чему мы смогли подать заявку в Европейский союз на финансирование проекта создания Центра динамических испытаний транспортной отрасли по программе приграничного сотрудничества 2014-2020 гг. «Юго-Восточная Финляндия – Россия».

В идеале мы могли бы объединить в нашем кластере не только регионы России и Беларусь, но и Австрию, и Финляндию, и Китай и др. Но говорить об этом, пока не решены многие внутрисерийские проблемы (такие как создание внятного координирующего органа Транс-евразийского пояса развития), пока рано. Поэтому будем идти «step by step».\*



**194044, Россия,  
Санкт-Петербург,  
ул. Смольякова, д. 4/2  
Тел.: +7 (812) 542-1521  
Факс: +7 (812) 542-7148  
E-mail: assistant@kp-plant.ru  
www.kp-plant.ru**



## СПБ УПП-5. ПРОИЗВОДИТЕЛЬ НИЗКОВОЛЬТНЫХ КОМПЛЕКТУЮЩИХ

**П**редприятие ООО «СПб УПП 5» основано в марте 1953 года и специализируется на серийном производстве низковольтных комплектующих. Сфера применения выпускаемой продукции – любое электросиловое энергетическое оборудование, лифтостроение, щиты управления оборудованием, распределительные щиты в жилищно-коммунальном хозяйстве, строительстве, а также охранно-пожарные системы, радио-и телефонные сети.

### Основные виды выпускаемой продукции:

- Клеммные блоки серии КБ (25 - 63А);
- Блоки зажимов серии БЗ24 и БЗ6 (16-25А);
- Низковольтные клеммы серии ЗН18, ЗН24, ЗН27 и ЗН29 (25-80А);
- Коробки коммутационные и монтажные огнестойкие серии УК-2П(Р), КМО, КМР;
- Шинодержатели ШСТ и ШД (250-630А);
- Радиорозетки;
- прочее.

### Предоставляемые производственные услуги:

- Лазерная резка металла до 25 мм;
- Гибка листового проката до 14 мм;



- Литьё пластмасс на термопластавтоматах (ТПА);
- Сборочные работы, фасовка и упаковка изделий.

Вся продукция ООО «СПб УПП-5» соответствует предъявляемым ГОСТам, проходит испытания и инспекционный контроль, а также имеет сертификаты таможенного союза ЕАЭС.\*



Россия, 192148, Санкт-Петербург,  
Старопутиловский вал, дом 7,  
корпус 1, литер А  
Тел./факс +7 (812) 6791234/5604291  
E-mail: [info@upp5.ru](mailto:info@upp5.ru)  
[www.upp5.ru](http://www.upp5.ru)

## Издательство «Зеркало Петербурга»

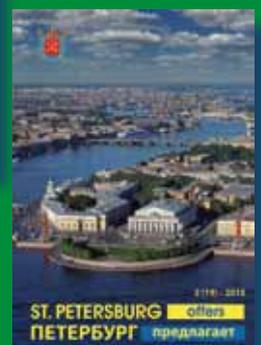
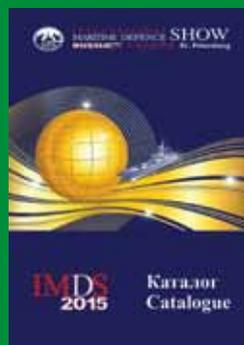
### 15 лет

с Форумом «Российский  
промышленник»

Отражение лучшего  
**ЗЕРКАЛО**  
ПЕТЕРБУРГА

Продвижение продукции  
петербургской промышленности  
в России и за рубежом

+7 (812) 712 35 86





## КИТАЙСКИЕ БИЗНЕСМЕНЫ СТРЕМИТЕЛЬНО ВЫХОДЯТ НА РОССИЙСКИЙ РЫНОК



### КИТАЙСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЦЕНТР

**Россия и Китай в 2015 году могут достичь товарооборота в 100 млрд долларов США. Поставлена задача увеличения прямых китайских инвестиций в российскую экономику до 12 млрд к 2020 году.** Об этом сообщил президент РФ Владимир Путин, подчеркнув, что сегодня Китай уверенно занимает первое место среди внешнеторговых партнеров России. Так, в 2014 году объем двусторонней торговли вплотную приблизился к отметке в 95 млрд долларов, где доля экспорта составила 41,6 млрд, импорта – 53,7 млрд. И это далеко не предел – товарооборот России и Китая может достигнуть 200 млрд долларов до 2020 года.

О перспективе высоких показателей говорит и успешное взаимодействие Москвы и Пекина в энергетике. Сейчас идет реализация масштабного проекта по поставкам в Китай нефти по трубопроводу Сковородино-Мохэ стоимостью более 60 млрд долл. «Мы последовательно движемся к формированию стратегического энергетического альянса», – отметил глава государства.

Однако для реализации поставленных амбициозных планов необходимы эффективные инструменты, которые позволят большому количеству политических и деловых структур подключаться к процессам экономической интеграции. Одним из таких инструментов является создание в Санкт-Петербурге Китайского делового центра (КДЦ), основной функцией которого является организация площадки для эффективного взаимодействия бизнеса и власти России и Китая.

#### КИТАЙСКИЙ «ДОМ» – ПЛОЩАДКА ДОВЕРИЯ

КДЦ – это первый в России проект, объединяющий выставочные и офисные площадки, деловую и культурные программы, а также широкий перечень услуг по поддержке

предпринимательства. «Китайский деловой центр станет единым окном для сотрудничества малого и среднего бизнеса России и Китая. Помимо достижения деловых целей – проведения конференций, встреч, консультаций, презентаций, – мы создаем площадку доверия с уникальной атмосферой Китая, которая знакомит с культурными, медицинскими и гастрономическими традициями страны», – рассказал генеральный директор компании «ЭкспоФорум-Интернэшнл» Сергей Воронков.

На сегодняшний день уже достигнуты договоренности о размещении в «Ленэкспо» шести частных китайских компаний, а также трех торговых представительств китайских провинций. Всего павильон №6 предусматривает размещение около 60 компаний-участников.

За полгода работы центра принято более 30 китайских делегаций из Пекина, провинций Цзянсу, Шаньдун, Шаньси, Аньхой и многих других. По словам председателя китайского общества Санкт-Петербурга Чэнь Чжигана, такие встречи помогают наладить сотрудничество между странами: «Для китайского бизнеса появления такого проекта является стимулом для активной деятельности в России. И Китайский деловой центр призван развивать это партнерство в Санкт-Петербурге».

В рамках работы КДЦ участники делегации рассматривают возможные варианты сотрудничества. «Мы бы хотели организовать петербургский деловой круг и обсуждать различные актуальные вопросы, интересующие китайское и рос-

сийское бизнес-сообщества, – отметил заместитель председателя Ассоциации зарубежных китайцев провинции Цзянсу Ли Чжэнсинь. – Нам было бы интересно затронуть тему развития Нового Шелкового пути, который будет соединять три континента и проходить в том числе через Китай и Россию».

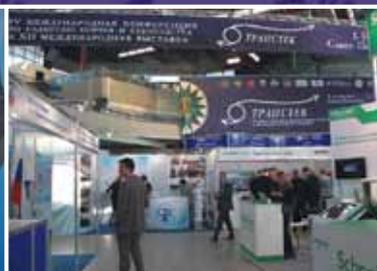
#### ВЫСТАВКИ КАК ФОРМА ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ

Важным элементом формирования успешного бизнеса является повышение деловой активности Китая на выставочном рынке России: в 2013 году в 965 выставках РФ приняли участие 26798 иностранных экспонентов. Если говорить об активности Китая в выставочных проектах компании «ЭкспоФорум-Интернэшнл», то она крайне разнообразна – это и судостроение, и энергетика, и зообизнес, и сельское хозяйство. К примеру, на проведенной XIV Международной агропромышленной выставке-ярмарке «Агрорусь-2015», 12 китайских компаний представили свои товары, получив консультационные услуги и поддержку Китайского делового центра. Китайские участники привезли не только традиционный китайский товар – чай, но и вино, мед, водку. Также азиатские производители презентовали свои возможности в обработке древесины, производстве мебели и, конечно, китайской медицине. В перспективе одним из приоритетных направлений сотрудничества в области выставочной деятельности станут проекты в социальной сфере и биоиндустрии.

*Ольга Трунова*

[cbc-spb.com](http://cbc-spb.com)





# ПЯТАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПО РАЗВИТИЮ ПОРТОВ И СУДОХОДСТВА



и 13-я МЕЖДУНАРОДНАЯ  
ТРАНСПОРТНАЯ  
ВЫСТАВКА

# ТРАНСТЕК 2016

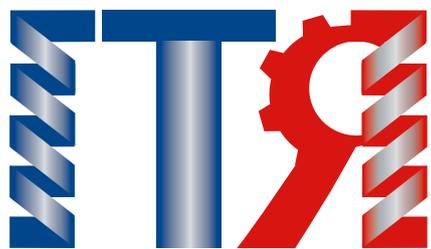
Россия • Санкт-Петербург • 4–6 октября 2016



Дирекция выставки:

ЗАО «Транстех Нева Эксбишнс» • +7 812 321 2676, 321 2677 • [ttn@peterlink.ru](mailto:ttn@peterlink.ru)

[www.transtec-neva.ru](http://www.transtec-neva.ru)



ПЕТЕРБУРГСКАЯ  
ТЕХНИЧЕСКАЯ  
ЯРМАРКА



ufi  
Approved  
Event

# 15–17 марта 2016

**ПЕРСПЕКТИВНО  
ТЕХНОЛОГИЧНО  
ЯРКО**

**Санкт-Петербург  
ЭКСПОФОРУМ**

## СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ВЫСТАВКИ:

- ⚙ Машиностроение
- ⚙ Обработка металлов
- ⚙ Металлургия. Литейное дело
- ⚙ Компрессоры. Насосы. Арматура. Приводы
- ⚙ Высокие технологии. Инновации. Инвестиции (HI-TECH)
- ⚙ Неметаллические материалы для промышленности
- ⚙ Услуги для промышленных предприятий
- ⚙ Крепеж. Метизы. Инструмент

**КОНКУРС ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ**

**БИРЖА ДЕЛОВЫХ КОНТАКТОВ**

**ВЫБЕРИТЕ СТЕНД ПО СПЕЦИАЛЬНОЙ ЦЕНЕ!**

[www.ptfair.ru](http://www.ptfair.ru)

ОРГАНИЗАТОР:



СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ:

+7 (812) 320 80 92, 335 89 04  
[ptf@restec.ru](mailto:ptf@restec.ru)

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ИНФОПАРТНЕР:

